

Credit Reputation Award

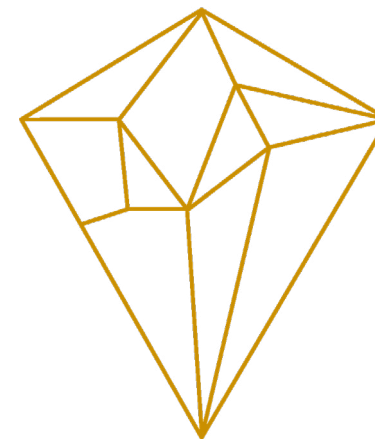
ANNO 2024 - QUARTA EDIZIONE

Le imprese
Top per puntualità Bancaria



Credit Reputation Award 2024

**Le Imprese Top per
puntualità Bancaria**
sulla base dei dati
di gennaio - dicembre 2024
contenuti nella Centrale Rischi
di Banca d'Italia.



La volontà dei Regolatori è indirizzata a una maggiore attenzione e monitoraggio delle segnalazioni nelle Centrale dei Rischi di Credito da parte dei Titolari i cui affidamenti si riferiscono.

Una maggiore consapevolezza da parte dei soggetti affidati corrisponde a una maggiore qualità nelle rilevazioni contenute nelle Centrale dei Rischi di Credito e, conseguentemente, un minor assorbimento patrimoniale per Banche ed Enti Creditizi sugli affidamenti concessi, che potranno così destinare le restanti risorse in nuovi impieghi o attività finanziarie destinate alla vendita.

Prefazione

In un contesto economico popolato da continue incertezze e sfide sempre più complesse, la solidità finanziaria e l'affidabilità creditizia emergono come elementi distintivi di primaria importanza per le imprese. Essere riconosciuti come aziende eccellenti nella puntualità bancaria non è solo un segnale di serietà e correttezza, ma rappresenta un vantaggio competitivo che rafforza le relazioni con il sistema finanziario e con il mercato nel suo complesso.

I Credit Reputation Awards

2024, promossi da MF Centrale Risk, si confermano come un appuntamento di riferimento per premiare le imprese che si distinguono per la loro costante puntualità nei rapporti con il sistema bancario. Un riconoscimento che non è solo un encomio formale, ma una testimonianza concreta del valore di una gestione finanziaria solida e responsabile.

Quest'anno, oltre alla presentazione delle schede delle imprese premiate, alla descrizione dell'encomio e del modello valutativo adottato, l'Almanacco accoglierà anche uno spazio

dedicato ai protagonisti dell'evento, contribuendo così ad arricchire il quadro di approfondimento e confronto che caratterizza questa edizione.

Il fil rouge dell'evento 2025, "Spunti per elevare le performance", vuole offrire una riflessione su come le imprese possano migliorare continuamente le proprie strategie finanziarie e operative per distinguersi in un mercato sempre più competitivo e in cui il rumore di fondo della comunicazione è altissimo e difficile da selezionare.

La profonda conoscenza della propria controparte e il riconoscimento della sua affidabilità rappresentano asset strategici: i Credit Reputation Awards si propongono come un'occasione unica per valorizzare le best practice e promuovere una cultura d'impresa orientata all'eccellenza.

Attraverso questo Almanacco, desideriamo celebrare il merito e offrire strumenti di ispirazione per tutte le aziende che ambiscono a migliorare le proprie performance e a consolidare la loro reputazione.

Buona lettura.

Gabriele Capolino
Direttore e editore associato
MF-Milano Finanza

Gabriele Capolino

(Formia, 4 febbraio 1961)

È un giornalista e editore italiano. Direttore e editore associato di MF-Milano Finanza. Consigliere delegato di Class Editori. Nato a Formia nel 1961, si laurea in Economia e commercio alla LUISS nel 1984, diventando dottore commercialista e revisore dei conti. Giornalista professionista dal 1987 a MF-Milano Finanza, ne diventa direttore nel 1999 e direttore e editore associato nel 2001. Dal 1998 è consigliere di amministrazione di Class Editori e dal 2007 è executive director della società con delega al coordinamento editoriale.

Opere:

Parmalat - La grande truffa
(con Paolo Panerai, Fabrizio Massaro),
Milano, Milano Finanza, 2004

Bankitalia & i furbetti del quartierino
(con Paolo Panerai, Fabrizio Massaro),
Milano, Milano Finanza, 2005

MM - Il metodo Marchionne
(con Paolo Panerai, Roberto Sommella, Andrea Cabrini),
Milano, Milano Finanza, 2006

Fare come lui, la lezione di Warren Buffett
(con Claudia Pensotti, Giovanni Tamburi),
Milano, Milano Finanza, 2022

Il Premio

Le origini

Regolamento UE N 575/201

Noto con il nome di regolamento sui requisiti patrimoniali (CRR, capital requirements regulation), il regolamento si prefigge di rafforzare i requisiti prudenziali delle banche nell'Unione europea (Unione), chiedendo loro di mantenere capitali sufficienti e di assorbire le perdite e le attività liquide per garantire la propria solidità finanziaria.

Il regolamento CRR richiede altresì alle banche di informare il pubblico sul proprio modo di conformarsi ai requisiti prudenziali.

L'obiettivo generale è rendere le banche più solide e resilienti in periodi di stress economico.

La dichiarazione del G-20 del 2 aprile

2009 sul rafforzamento del sistema finanziario ha auspicato che siano intrapresi sforzi internazionali coerenti in favore di una maggiore trasparenza, responsabilità e regolamentazione e di un miglioramento quantitativo e qualitativo dei fondi propri del sistema bancario una volta che la ripresa economica si sarà consolidata.

Tale dichiarazione ha chiesto inoltre l'introduzione di misure aggiuntive non basate sul rischio tese a contenere l'accumulo di leva

finanziaria nel sistema bancario e l'instaurazione di un quadro che imponga maggiori riserve di liquidità.

In conformità al mandato conferitogli dal G-20, nel settembre 2009 il gruppo dei governatori delle banche centrali e dei capi delle autorità di vigilanza ("GHOS") ha concordato una serie di misure per rafforzare la regolamentazione del settore bancario.

Tali misure sono state approvate dai leader del G-20 al vertice di Pittsburgh del 24 e 25 settembre 2009 e affinate nel dicembre 2009. A luglio e a settembre 2010, il GHOS ha diffuso due ulteriori comunicazioni sul calcolo e la calibrazione di tali nuove misure e nel dicembre 2010 il Comitato di Basilea per la Vigilanza Bancaria (CBVB) ha pubblicato le misure definitive che sono denominate il quadro di **Basilea**.

Nei fatti, si è deliberato, che il sistema bancario doveva rispettare precisi requisiti per non rischiare di perdere credibilità, facendo così venir meno la fiducia nei depositanti perché tutto il sistema è interconnesso: chi il denaro lo prende e chi il denaro lo presta.

Premessa

L'Immagine ed il valore di ogni Impresa sono senza dubbio determinate da quanto questa sia attiva nel mercato, e da quanto sia efficace la sua comunicazione. Tuttavia, le variabili economiche ed andamentali incidono in modo determinante sull'accesso al credito, sul costo del denaro ed in ultima analisi sul rapporto con le controparti finanziarie.

Non possiamo nascondere che gli ultimi anni, covid-19 a parte, ci hanno visto soffrire particolarmente nel relazionarci con il sistema bancario, perché quest'ultimo è cambiato, ovvero è indirizzato da tempo nel cambiare radicalmente.

Si è passati, da prima del 2009, da un approccio molto disponibile ed aperto nei confronti delle Imprese e più in generale degli impieghi, ad un approccio via via più selettivo anche per effetto dell'introduzione dei rating, o meglio della reale messa a terra di questa nuova politica di valutazione delle Imprese.

Un'evoluzione, che ha visto passare dalla forte relazione tenuta con l'imprenditore o nelle realtà

più strutturate con Dir. Amm. vi, Tesorieri o CFO, a valutazioni sempre più asettiche di dati, indici di bilancio ed elaborazioni dei dati anadamentali (CR) per arrivare, a breve, ad uno scambio continuo di informazioni tra Impresa. ed intermediario finanziario, volto ad arricchire continuamente il framework informativo utile alla ponderazione e monitoraggio del rischio.

È su questi presupposti, che riscontriamo la volontà dei Regolatori ad una maggiore attenzione e monitoraggio delle segnalazioni nelle Centrale dei Rischi di Credito da parte dei Titolari i cui affidamenti si riferiscono, in quanto a una maggiore consapevolezza da parte dei soggetti affidati corrisponde a maggiore qualità nelle rilevazioni contenute nelle Centrale dei Rischi di Credito e conseguentemente, un minor assorbimento patrimoniale per Banche ed Enti Creditizi sugli affidamenti concessi, che potranno così, destinare le restanti risorse in nuovi impieghi o attività finanziarie destinate alla vendita.

Ratio dei Credit Reputation Award

Lo spirito dei Credit Reputation Award è riconoscere, per premiare, le Imprese che hanno dimostrato puntualità verso gli impegni assunti con il sistema bancario.


Per il loro vantaggio, per la qualità degli attivi di chi le affida, e conseguentemente, a vantaggio del sistema paese cui tutti facciamo parte.

Credit Reputation Award

Le origini

Riconoscimenti attribuiti alle imprese che sanno distinguersi per puntualità nei confronti delle banche.
Favoriscono la riconoscibilità vs Banche – vs Investitori – vs Mercato

Come si svolgono

I candidati analizzano la propria Centrale Rischi del periodo in esame tramite la piattaforma  e coloro che ottengono una valutazione compresa tra AAA e BBBB [investment grade] vedranno attribuire l'Encomio per puntualità ad una figura apicale dell'Impresa. Le imprese assegnatarie sono suddivise in classi dimensionali di fatturato.

L'Evento Annuale

In concomitanza con la messa a disposizione dei dati di Centrale Rischi del mese di dicembre, per tutti gli utilizzatori della piattaforma MonitorCR vengono analizzati i dati della dell'intera annualità appena trascorsa. Coloro che ottengono una valutazione annuale "Top" ovvero compresa tra AAA e BBBB [investment grade] decretata dal modello di valutazione proprietario, vengono invitati in prestigiose location tra banche, fondi e stampa, a ritirare l'Encomio per Puntualità Bancaria.

Il modello valutativo

Il calcolo dello score andamentale è il secondo grande pilastro nella composizione di un rating aziendale. Di fatto il calcolo segue gli stessi principi dello score Economico Finanziario ma prende come riferimento i dati oggettivi provenienti dalla Centrale dei Rischi di Credito.

Ottenuti i dati dai candidati riferiti al periodo cui l'evento si basa, vengono estratti gli elementi significativi necessari per calcolare le variabili, vengono creati anche in questo caso dei "tagli" per poter attribuire il giusto peso al risultato, correlando quest'ultimo al valore dimensionale del debito. Il risultato delle variabili viene poi ponderato in funzione del loro peso sul totale dello score utilizzando le seguenti variabili.

#	Tipo	↑	Codice	↑
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_NumMesiPrecedenti_MediaScoring	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_NumMesiPrecedenti_VariazioneNumIstitutiSegnalanti	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_NumUltimiNMesi	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_NumUltimiNMesi_Pregiudizievoli	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_ComposizioneTemporaleDebito_A	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_ComposizioneTemporaleDebito_B	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_IndiceSaldoMedio_Revoca	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_IndiceUtilizzo_Autoliquidanti	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_IndiceUtilizzo_Scadenza	
Edit	CentraleRiskCore		MfcrScoring_PercLimite_VariazioneNumIstitutiSegnalanti	

TAVOLA 2 [elementi significativi]

Il trattamento di questi dati viene fatto attraverso tagli proprietari da 0 a 10, frutto di cinque anni di statistiche su oltre cinquemila imprese su di un range di rilevazioni di oltre quarantotto mesi.

#	MacroCategoria	Variable
Edit	Var01	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiAutoliquidanti
Edit	Var01	IndiceUtilizzoAutoliquidanti
Edit	Var01	MediaPagatiImpagatiAutoliquidanti
Edit	Var02	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiScadenza
Edit	Var02	IndiceUtilizzoScadenza
Edit	Var03	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiRevoca
Edit	Var03	IndiceUtilizzoRevoca
Edit	Var04	IndiceDisponibilitaResiduaCreditiPerCassa

TABELLA 3 [variabili e tagli]

Le variabili trattate vengono poi ponderate secondo schemi proprietari statistici:

#	Scrs Macro Categoria	Scrs Variabile	Scrs Ponderazione Totale	Scrs Ponderazione Parziale
Edit	Var01	IndiceUtilizzoAutoliquidanti	nc	nc
Edit	Var01	MediaPagatiImpagatiAutoliquidanti	nc	nc
Edit	Var01	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiAutoliquidanti	nc	nc
Edit	Var02	IndiceUtilizzoScadenza	nc	nc
Edit	Var02	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiScadenza	nc	nc
Edit	Var03	IndiceUtilizzoRevoca	nc	nc
Edit	Var03	NumeroMesiSconfinitiUltimiMesiRevoca	nc	nc
Edit	Var04	IndiceDisponibilitaResiduaCreditiPerCassa	nc	nc

TAVOLA 4 [ponderazione variabili]

Una volta ottenuto il risultato da queste elaborazioni, si procede applicando una formula, necessaria al calcolo dello Score andamentale sintetico Xs con cui basiamo la valutazione dei candidati.

$$X_s = \sum_{Var=1}^n * b \quad \text{Dove: } b = \text{Costante}$$

Tanto lo Score andamentale sintetico che le singole variabili che lo compongono nei sottomoduli, possono assumere valori da 1 a 10, dove 1 è il valore migliore e 10 è il valore peggiore.

L'assegnazione del Credit Reputation Award [CRAward] viene attribuita a quelle Imprese che manifestano uno Score andamentale sintetico nel periodo in esame compreso tra 1 e 4, definito come Investment grade.

Relatori

Emanuele Maria Sacchi

Quando partecipiamo a un corso di negoziazione spesso ci viene insegnato che è cruciale conoscere e rispettare le esigenze del cliente, ma per comprendere veramente chi abbiamo di fronte è necessario conoscere i suoi criteri.

Questi sono importanti in quanto, essendo legati alla percezione che il cliente ha di noi, determinano se ci rinnoverà la fiducia o ci abbandonerà.

Credo che ignoriamo i criteri persino delle persone a cui vogliamo bene.

Tempo fa scoprii un criterio di mia moglie: quando lei si reca dal parrucchiere io lo devo notare immediatamente! Se non mi accorgo subito che ha fatto la piega per lei significa che non la guardo più con attenzione e che il nostro rapporto si sta raffreddando.

Questo del parrucchiere è, a tutti gli effetti, un criterio: è un qualcosa di personale e quindi di soggettivo, in base al quale un essere umano si fa un'idea. Se noi ignoriamo i criteri delle persone che frequentiamo abitualmente, figuriamoci quelli dei nostri clienti!

Se non conosci, se ignori, i criteri del cliente, prima o poi potresti calpestarli.

D'altro canto, la comprensione e il rispetto dei criteri del cliente rappresentano il patto di fedeltà reciproco perché esprimono loro un interesse reale per instaurare relazioni profonde e durature.

Se io cliente incontrassi un consulente che conosce e osserva i miei criteri, perché dovrei cercarne un altro?

Ecco alcune possibili domande per rilevare i criteri del cliente:

- Secondo lei, che differenza c'è tra un discreto consulente e un ottimo consulente?
 - Al di là del prezzo, cos'altro è importante per lei, quali aspetti sono per lei prioritari?
 - In base a quali aspetti seleziona i suoi partner commerciali?
 - Quali caratteristiche dovrebbe avere il suo consulente ideale?
 - Se due o tre aziende fossero in grado di rispondere alle sue esigenze, al di là del prezzo, cos'altro farebbe la differenza?
- Nell'ormai lontana estate del 2007 decisi di chiedere a mia figlia Francesca i suoi criteri nei miei confronti. Pensavo che ormai, con i suoi meravigliosi dieci anni, mi avrebbe dato una risposta interessante.

– Francesca, ma tu come fai a sapere che il tuo papà ti vuole così

bene?

Francesca mi scivolò tra le braccia, dicendomi:
– Papà, io so che mi vuoi bene quando torni a casa dal lavoro, quando non ti fermi fuori a dormire.
– Come Francesca, vuoi dirmi che quando lavoro lontano da casa, per te significa che non ti voglio bene?
– Proprio così papà, lo so che il tuo lavoro è importante, ma anch'io sono importante...

A quelle parole capii che ignorare i criteri di una persona, che sia un cliente, un amico o un familiare, può portare a danneggiare la relazione. Comprendere questi criteri e rispettarli non solo rafforza i legami, ma può essere la chiave per una comunicazione più efficace e una negoziazione di successo. Se ignori i criteri dell'altro, se non li conosci, prima o poi potresti calpestarli.

BIOGRAFIA:

Emanuele Maria Sacchi ha ottenuto il più alto punteggio di sempre come prof. ai Master del Politecnico di Milano ed è l'unico italiano invitato come speaker al Forum Mondiale della Negoziazione; collabora come consulente e trainer con aziende di 22 diversi Paesi, realizzando percorsi formativi per ottenere di più (vendita, leadership e comunicazione competitiva). È autore di 3 bestseller: il Segreto del Carisma, Vendere è una Scienza e Corri il Rischio di Vivere Felice.

CONTATTI:

Prof. Emanuele Maria Sacchi
www.emanuelemariasacchi.it

Relatori

Gianluigi Zanovello

Le Frecce Tricolori non sono solo una pattuglia acrobatica: sono l'emblema dell'eccellenza italiana nel mondo. A loro è affidato il compito di rappresentare l'Aeronautica Militare e la nostra Nazione durante le manifestazioni in Italia e all'estero.

In volo, non si limitano a dimostrare capacità tecniche e tecnologiche. Fanno qualcosa di più profondo, più speciale, più unico. Portano nei cieli quella creatività, quella solarità e quella bellezza che sono l'essenza stessa del nostro popolo.

Con dieci velivoli - nove in formazione e un solista - le Frecce Tricolori sono la pattuglia acrobatica più numerosa al mondo, un primato che le ha rese simbolo di eccellenza assoluta nel panorama internazionale. Ma qual è il segreto dei loro piloti? Come riescono a raggiungere una tale perfezione?

Non ci sono magie o formule segrete. C'è invece la profonda consapevolezza di cosa significhi essere parte di un team moderno e professionale. Come in una perfetta orchestra sinfonica, ogni pilota deve essere non solo eccellente individualmente, ma deve sapersi sincronizzare perfettamente con i compagni, prevedendo e integrando ogni movimento.

Il Teamwork, spesso acclamato ma raramente compreso fino in fondo, qui trova la sua massima

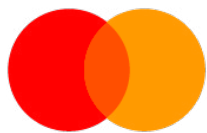
espressione. Essere un team non significa solo conoscerne la teoria o partecipare a corsi di formazione. Significa vivere il team ogni giorno, respirarlo, farlo proprio con consapevolezza e dedizione.

Non è un percorso facile. Richiede convinzione, apertura mentale e disponibilità al sacrificio. Ma chi accetta questa sfida e riesce a incarnare questa filosofia del team non raggiunge solo l'eccellenza personale: diventa parte di qualcosa di più grande, diventa parte di un simbolo dell'Italia nel mondo.

BIOGRAFIA

Gianluigi Zanovello, con 45 anni di esperienza tra Aeronautica Militare e Aviazione Civile, ex pilota e Comandante delle Frecce Tricolori e del Reparto Sperimentale di Volo, collabora con diversi settori della società, tra cui università e sanità, per migliorare sicurezza e produttività attraverso le competenze di processo decisionale, gestione dello stress e teamwork.

Supporter



Mastercard

Mastercard potenzia le economie e dà opportunità alle persone in oltre 200 Paesi e territori in tutto il mondo. Insieme ai nostri clienti, stiamo costruendo un'economia sostenibile in cui tutti possano prosperare. Supportiamo un'ampia gamma di soluzioni di pagamento digitale, rendendo le transazioni sicure, semplici, intelligenti e accessibili.

La nostra tecnologia e innovazione, le nostre partnership e i nostri network si integrano per offrire una serie unica di prodotti e servizi che aiutano persone, aziende e governi a realizzare il loro massimo potenziale. www.mastercard.it

Presenteremo la piattaforma PlusAdvance di Multifunding, parte dell'ecosistema Mastercard di Embedded Finance Solutions. Questo ecosistema per i pagamenti B2B integra partner tecnologici, istituti finanziari e aziende, offrendo accesso a soluzioni multifunding. Grazie alla funzionalità Card2Account, le aziende possono convertire le linee delle carte di credito in pagamenti diretti ai fornitori tramite bonifico bancario. Questo processo ottimizza i flussi di cassa aziendali senza impattare la posizione finanziaria netta. Inoltre, la piattaforma promuove la sostenibilità della filiera con soluzioni integrate con agenzie di rating ESG.

CONTATTI

Salvo Torre,
Director Business Development Commercial & New Payment Flows
– Mastercard
salvo.Torre@mastercard.com

Anna Vitale,
Director Business Development - Mastercard
anna.Vitale@mastercard.com

Massimiliano Gattari,
CEO & Founder Plusadvance
massimiliano.gattari@plusadvance.com

Supporter



4Planning

4Planning è una realtà concentrata esclusivamente su soluzioni software per la gestione della tesoreria, credit management, pianificazione finanziaria, economico e patrimoniale a breve/medio/lungo termine.

Abbiamo una cultura focalizzata sui processi finance e di controllo di gestione e vantiamo oltre 600 progetti all'attivo.

Le nostre soluzioni sono tecnologicamente all'avanguardia e utilizziamo tool di AI, GenAI e ML all'interno della nostra suite FIPLAN SUITE.

FIPLAN SUITE supporta:

- GESTIONE DELLA TESORERIA (integrazione tra sistema amministrativo aziendale e corporate bancario con spunte, disposizioni, ritorno in COGE, ecc., manovra di tesoreria e simulazioni, gestione rapporti con la GDO)
- GESTIONE FLUSSI da eCommerce (completa gestione dei flussi derivanti da portali eCommerce, integrazione con i sistemi di pagamento quali: Amazon Pay, PayPal, carte di credito, etc., integrazione con contrassegni quali: Bartolini, DHL, SDA, etc.)
- GESTIONE DEL CREDITO (Gestione del ciclo di collection crediti, gestione solleciti, invii mail, telefonate, integrato con tesoreria e short term)
- GESTIONE FINANZIARIA A BREVE TERMINE (sviluppo della pianificazione finanziaria con proiezione saldi banca, gestione scadenziari, liquidity planning, integrazione con soluzioni ERP e tesoreria)
- FAST CLOSING e OPENING PERIODICO: (gestione rettifiche, scritture di assestamento, riposizionamento incassi e pagamenti, sviluppo opening balance)
- PIANIFICAZIONE FINANZIARIA, ECONOMICO E PATRIMONIALE A MEDIO/LUNGO TERMINE (partita doppia previsionale, simulazione scenari di pianificazione con confronti, what if analysis, stress test, rating previsionale, risk analysis, gestione del budget, consolidato, indici di allerta, indici Linee Guida EBA, analisi Centrale Rischi)
- CONSOLIDATO PREVISIONALE (gestione del consolidato previsionale con elisioni)

La soluzione è disponibile con tecnologia on premise e cloud.

CONTATTI

Marco Turani,
Marketing&Partner Manager
m.turani@4planning.it
tel. 346014950

Supporter



Noverim

Noverim S.r.l. Società Benefit è una società di consulenza che, dal 2014, accompagna le imprese italiane verso l'eccellenza operativa con una particolare attenzione alla continuità aziendale. Grazie a un team di professionisti esperti offre un ampio ventaglio di servizi che includono la consulenza in tema di finanza straordinaria, la gestione della compliance aziendale e la pianificazione tributaria, con focus su tematiche strategiche come parità di genere, whistleblowing e sostenibilità. La missione di Noverim è guidare le aziende verso l'adozione di pratiche responsabili, aiutandole a raggiungere e mantenere un equilibrio aziendale sostenibile, migliorando la loro competitività e reputazione. www.noverim.it

Triple_S è il nuovo sistema per accompagnare le PMI nel processo di adeguamento ai criteri ESG. Sustainability Scoring System è un percorso guidato e documentato per aiutare le PMI a migliorare le proprie performance di sostenibilità.

Triple_S è una piattaforma applicativa per l'autovalutazione aziendale della rispondenza ai fattori ESG. Uno Scoring System realizzato secondo le linee guida ESRS e GRI, cloud based, immediato e semplice:

- coerente rispetto alla metodologia prevista nel dialogo di sostenibilità tra Banche e PMI
- Ispirato alle linee guida ESRS e GRI
- Percorso guidato di domande

Triple_S può essere utilizzata autonomamente, da parte di ciascuna impresa, oppure in modo indiretto, attraverso l'attività di un intermediario. Per questo è pensata sia per le PMI sia per gli studi professionali o associazioni di categoria, che possono offrirlo come servizio ai propri clienti o soci, in un'area digitale riservata e brandizzata.

CONTATTI

Dott. Nicola Bozzelli,
Founder Noverim s.r.l. Società Benefit

Dott. Pietro Minnella,
C.E.O. Noverim s.r.l. Società Benefit
p.minnella@noverim.it

Supporter



WBADVISORS

WB Advisors

Offre un servizio di advisory per il Corporate Risk Management per gestire la volatilità dei cambi, delle materie prime e dei tassi d'interesse. WBA assiste l'azienda nella realizzazione dei piani di Risk Management dalla definizione del cambio di budget fino alla negoziazione delle coperture con le controparti bancarie. Da 30 anni analizziamo i mercati finanziari per formulare strategie operative di copertura proattive.

Per la gestione dei flussi in valuta, il monitoraggio del rischio di cambio e dell'intera strategia di FX Risk Management, WBA ha realizzato un'applicazione in cloud pensata per supportare i CFO ed i Treasury Manager RISKOO è l'applicativo che permette di avere sempre sotto controllo le posizioni in valuta e le relative coperture, proteggere la propria azienda dalle fluttuazioni dei mercati e massimizzarne i risultati.

CONTATTI

Wladimir Biasia,
Senior Strategist
w.biasia@wbadvisors.it

Nadia Tracogna,
Relationship Manager
n.tracogna@wbadvisors.it

Indice Imprese

26 AGSM AIM SPA
28 ALFA TRAFILI SRL
30 ALLIT SPA
32 ALTO LAGO SRL
34 AMBER SRL
36 ANCILAB S.R.L. S.B.
38 ANGELO FIORI SPA
40 ANTARES SRL
42 ARCHIMEDE S.C.S.
44 ASPIAG SERVICE SRL
46 AURIL & GOND SRL
48 AUTOTORINO SPA

A

50 B.T.S. S.R.L.
52 BETTER SILVER SPA
54 BGP GROUP S.R.L.
56 BIRIMPORT S.P.A.
58 BOCON SRL
60 BORA SPA

B

62 C.E.I. SPA - CALORE ENERGIA IMPIANTI
64 CALLIGARIS S.P.A.
66 CASILLO S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT
68 CHIMAR S.P.A.
70 CONAD NORD OVEST S.C.
72 CONSORZIO AGRARIO DI TREVISO E BELLUNO
74 CONSORZIO GRANTERRE SCA
76 COSME GROUP SRL

C

78 DIZIOINOXA SRL
80 DOLLMAR SPA

D

82 EASTLAB SRL
84 ECO-LIRI SPA
86 ELE.SI.A. S.P.A.
88 EMMELIBRI SRL
90 ENERGYDRIVE SRL SOCIETÀ BENEFIT
92 ETAMBIENTE SPA
94 EURO IMMOBILIARE SPA - GRUPPO PATERNO

E

96 F.O.R.S. SRL
98 FAB SRL
100 FELTRE SRL
102 FERVO S.R.L.
104 FIORINI
106 FRATELLI ARENA SRL

F

108 GAMBARI SRL
110 GI GROUP SPA
112 GINO AUTO SRL
114 GLOBAL TRADING SRL
116 GRUPPO ROMANI S.P.A.
118 GRUPPO SOCIETÀ GAS RIMINI S.P.A.
120 GUANDONG ITALIA SRL

G

122 HILTI ITALIA SPA
124 HOLDING INTERGEA NORD EST SRL
126 HTR BONIFICHE SRL
128 HUBERGROUP ITALIA SPA

H

Indice Imprese

130 I.C.E.L. SCPA
132 I.CO.P. S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT
134 IMAGE LINE SRL UNIPERSONALE
136 INDUSTRIE TRATTAMENTI SPECIALI I.T.S. SRL
138 INRAIL S.P.A.
140 INTERPOLIMERI SPA
142 IVAS INDUSTRIA VERNICI SPA

I

144 JOINFRUIT SOC.CONS A R.L.

J

146 KOLINPHARMA S.P.A.

K

148 LA FOTOCROMO EMILIANA
150 LABORATORI BIOKYMA SRL
152 LAGHEZZA SPA
154 LAPI GROUP SPA
156 LEDOGA S.R.L.
158 LORENZO CECCATO SPA

L

160 MADI VENTURA S.P.A.
162 MALETTI SPA
164 MANGIMI LIVERINI SPA
166 MANTERO SETA SPA
168 MARKAS SRL
170 MAYERMOOVER SRL

M

172 MECC.AL SRL
174 MIA SPA - GRUPPO CORNAGLIA
176 MINORONZONI SRL
178 MIRIADE S.P.A.
180 MONDOKART RACING SPA
182 MONTANARI & GRUZZA SPA
184 MORETTI SPA
186 MOSER S.R.L.
188 MULTITRAX

190 NORDOVEST SPA

N

192 ODORIZZI SRL
194 OMNIAIMPIANTI SRL
196 ORION SRL
198 ORIZZONTI HOLDING SPA

O

200 P.A.C. SPA
202 PAMA S.P.A.
204 PANINI S.P.A
206 PIETRO CARNAGHI S.P.A.
208 PIETRO GALLIANI S.P.A.
210 PMP PRO-MEC SPA
212 PORTOMOTORI SPA
214 PROGER SPA
216 PUCCI SRL

P

218 RACCORTUBI S.P.A.
220 RAIN SPA
222 RAMET SRL
224 RENOVALO S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT
226 RIGAMONTI SALUMIFICIO S.P.A.
228 RIVECO GENERALSIDER S.P.A.

P

Indice Imprese

- 230** S.EC.AM. S.P.A. - SOCIETÀ PER L'ECOLOGIA E L'AMBIENTE S.P.A.
- 232** SACMI
- 234** SANICO SRL
- 236** SANREMO COFFEE MACHINES SRL
- 238** SANT'ORSOLA SCA
- 240** SEI DUE SEI SRL
- 242** SIDERALBA S.P.A.
- 244** SMS ENGINEERING
- 246** SPACE LOGISTIC SRL
- 248** SPIGA S.R.L.
- 250** SUINCOM SPA
- 252** SUPERCENTRO SPA
- 254** SUSÀ S.P.A.

S

-
- 256** TAMOIL ITALIA SPA
 - 258** TARROS S.P.A.
 - 260** TECHPOL - S.R.L.
 - 262** TECNOSTAMPA SRL
 - 264** TERMIDRA SNC
 - 266** TESSITURA SERICA AM TABORELLI SRL
 - 268** TOYO EUROPE SRL
 - 270** TRUCK ITALIA SPA
 - 272** TURBOTECNICA SPA
 - 274** TUVIA ITALIA SPA

T

-
- 276** UBROKER S.P.A.
 - 278** UMBRAGROUP S.P.A.
 - 280** UNIFARM SPA
-

U

-
- 282** VALCOLATTE SPA
 - 284** VECTOR SPA

V

-
- 286** ZAR FORMENTI SRL
-

Z



AGSM AIM SPA

SITO WEB: www.agsmaim.it

CEO: Alessandro Russo

CFO: Stefano Masetti

TREASURY: Luca Vicentini

STORIA DELL'IMPRESA:

AGSM AIM Spa è una società operativa dal 1° gennaio 2021 nata dalla fusione di AGSM Verona e AIM Vicenza, due realtà che affondano le loro radici tra la fine dell'Ottocento e l'inizio del Novecento. Trattasi di una delle realtà multiutility italiane più rilevanti a totale partecipazione pubblica (Comuni di Verona e Vicenza). Ha sviluppato diverse infrastrutture per la produzione e distribuzione di energia, tra cui impianti fotovoltaici e parchi eolici. La fusione ha permesso di ottimizzare la struttura organizzativa attraverso la creazione di sei Business Unit: Energia, Power, Calore, Smart Solutions, Ambiente e V-Reti. AGSM AIM è impegnata nella produzione di energia da fonti rinnovabili e continua a giocare un ruolo di leadership nel settore dell'energia e dell'ambiente, in particolare nel Nord-Est Italia.

QUOTATA:

Sì

BOND-MINIBOND:

Sì

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Emissione n°2 prestiti obbligazionari borsa di Dublino

FATTURATO '23:

108M

FATTURATO '24:

1700M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ALFA TRAFILI SRL

SITO WEB: www.alfatrafili.it

CEO: Canio Codella

CFO: Federico Stringhini

TREASURY: Michela Merlini

STORIA DELL'IMPRESA:

Alfa Trafili nasce nel 1979 e fin dalle origini si dedica alla produzione di conduttori di rame e di alluminio per il settore elettrico. Con due stabilimenti, situati ad Alfianello (BS) e Pontevico (BS), ad oggi si posiziona tra le principali industrie italiane del settore.

Dal 2018 entra a far parte del gruppo ICEL, azienda leader nella produzione di cavi elettrici per bassa tensione, in un'ottica di integrazione di filiera. I reparti di lavorazione del rame e di alluminio realizzano l'intero ciclo di produzione: colata, sbazzatura, trafilatura, trefolatura e cordatura. Grazie ai costanti investimenti in impianti e tecnologia, Alfa Trafili è in grado di offrire una vasta gamma di prodotti per soddisfare le esigenze dei clienti ed è qualificata presso i più importanti enti pubblici e privati (tra cui Terna ed RFI) nei settori elettrico e ferroviario.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
91M

FATTURATO '24:
116M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ALLIT SPA

SITO WEB: www.allitspa.com

CEO: Segala Orlando

CFO: Segala Orlando

STORIA DELL'IMPRESA:

Creare un'Impresa, realizzarsi nel lavoro, insieme, soprattutto insieme. E' questa la passione che ci anima, da sempre, fin da quando, nel 2012, in quelli che definiamo "gli anni tra i più difficili nella storia economica del Paese" ci esplose l'idea di creare qualcosa di importante nel settore che conosciamo, con le persone con cui, da anni, condividevamo la passione del nostro lavoro, col metallo che di cui eravamo innamorati, l'ALLUMINIO: noi siamo ALLIT s.p.a. Eravamo più giovani, nasceva una nuova impresa in un territorio che da selvaggia palude era stato trasformato in splendido giardino, l'Agro Pontino.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
59M

FATTURATO '24:
66,53M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ALTO LAGO SRL

SITO WEB: www.altolago.com

CEO: Gianluigi Bianchi Trivulzi

STORIA DELL'IMPRESA:

Nasce nel 1980 nel settore delle costruzioni e precisamente armature in acciaio per cemento armato. Possiede due stabilimenti uno in provincia di Bergamo e l'altro in provincia di Frosinone per coprire l'intero territorio italiano. Specializzata in grandi opere stradali e ferroviarie attualmente e presente nei cantieri dell'alta velocità e fornitore delle maggiori imprese di costruzione. Nel corso degli anni ha realizzato moltissimi interventi tra i quali il Ponte Morandi a Genova l'autostrada del Brennero, l'alta velocità Brescia Verona Padova, metropolitana di Milano, Napoli e Roma, Aeroporto Verona, Galleria del Brennero. Da qualche anno ha aperto una società nel territorio Elvetico per soddisfare la clientela del Ticino.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
81M

FATTURATO '24:
70M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

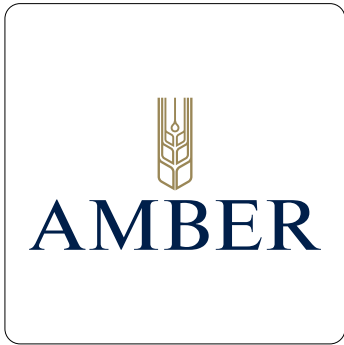
1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



AMBER SRL

CEO: Ambrosio Mauro

CFO: Ambrosio Mauro

STORIA DELL'IMPRESA:

Azienda di trading di cereali specializzata nel commercio di grano duro.

QUOTATA:

BOND-MINIBOND:

PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
462M

FATTURATO '24:
376M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



ANCILAB S.R.L. S.B.

SITO WEB: www.ancilab.it

CEO: Alessio Zanzottera

CFO: Silvia Balconi

TREASURY: Andrea Ottonello

STORIA DELL'IMPRESA:

AnciLab S.r.l. è una società di servizi fondata nel 1999, dal 2013 è posseduta al 100% da ANCI Lombardia (Associazione Nazionale dei Comuni Italiani, sezione Lombardia). Ancilab opera sotto la direzione ed il coordinamento di ANCI Lombardia per rispondere alle esigenze di sviluppo e innovazione della Pubblica Amministrazione locale attraverso la fornitura di servizi prevalentemente ad amministrazioni pubbliche locali.

La Società ha la finalità di supportare, accompagnare, rafforzare l'azione della Pubblica Amministrazione nelle diverse sfide legate ai temi dell'innovazione, della semplificazione, della legalità, della formazione, del sostegno ai giovani e alle persone più fragili, della conoscenza e tanto altro ancora fornendo sempre risposte efficaci alle loro esigenze. Nel 2023 ha ottenuto la certificazione UNI-PdR 125-2022 per la parità di genere ed ha assunto la qualifica di Società Benefit ai sensi della Legge n. 208 del 28 dicembre 2015, commi 376 – 384, sottolineando quindi la sua natura di strumento per creare valore condiviso attraverso la sua specifica attività. Ancilab adotta un Sistema di Gestione per la Qualità certificato secondo gli standard ISO 9001:2015, ed un Modello di organizzazione e gestione compliance al D. Lgs. 231/2001. Inoltre, opera anche come ente accreditato ai servizi al lavoro ed ai servizi di istruzione e formazione professionale di Regione Lombardia.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
6M

FATTURATO '24:
6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ANGELO FIORI SPA

SITO WEB: www.concessionariafiori.it

CEO: Fabio Fiori

CFO: Luisa Fioroni

TREASURY: Fabio De Propris / Giancarlo D'Annibale

STORIA DELL'IMPRESA:

Società attiva nel settore commercio autoveicoli che, proprio quest'anno ha compiuto 60 anni di attività

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
222M

FATTURATO '24:
291M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



ANTARES SRL

SITO WEB: www.antares-co.it

CEO: Salomoni Massimo

TREASURY: Salvade' Mara

STORIA DELL'IMPRESA:

Antares è una realtà dinamica nel settore tessile, specializzata nella produzione di tessuti a maglia. Fondata nel 1991 con l'obiettivo di innovare il mondo dei tessuti a maglia, l'azienda lavora in tutto il mondo con clienti del settore swimwear. La nostra missione è da sempre fornire prodotti di qualità che uniscano comfort, stile e funzionalità, contribuendo al successo dei nostri clienti nel mercato globale. Utilizziamo solo materie prime selezionate e collaboriamo con fornitori di fiducia per garantire la massima qualità dei nostri prodotti. Siamo impegnati nella sostenibilità e adottiamo pratiche produttive responsabili. Utilizziamo tecniche di produzione eco-friendly e materiali riciclati, contribuendo alla riduzione dell'impatto ambientale del settore tessile. Ci avvaliamo inoltre di importanti certificazioni come OEKO-TEX e GRS per garantire concretamente la tutela dell'ambiente.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:
5,36M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ARCHIMEDE S.C.S.

STORIA DELL'IMPRESA:

La Cooperativa Archimede è una cooperativa sociale che ha come obiettivo la promozione umana e l'integrazione sociale dei cittadini attraverso lo svolgimento di diverse attività finalizzate all'inserimento lavorativo di persone socialmente svantaggiate.

Le linee di business sono: servizi di global service e facility management (reception e portierato, pulizie civili e industriali, manutenzioni, facchinaggio, e gestione flotte aziendali); produzione e ambiente (gestione rifiuti urbani e dei materiali destinati al riutilizzo, progettazione, rifiuti urbani e dei materiali destinati al riutilizzo, progettazione, realizzazione e gestione parchi e giardini), logistica sanitaria (trasporto materiale biologico-sanitario, archiviazione e custodia dei campioni biologici), call center e attività di back office.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
21M

FATTURATO '24:
21M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



Il valore della scelta

ASPIAG SERVICE SRL

SITO WEB: www.despar.it

CEO: Paul Otto Klotz

CFO: Christof Rissbcher

TREASURY: Piercarlo Menotti

STORIA DELL'IMPRESA:

Aspiag Service, concessionaria dei marchi Despar, Eurospar e Interspar in Veneto, Friuli-Venezia Giulia, Trentino-Alto Adige, Emilia-Romagna e Lombardia, opera nel settore della grande distribuzione organizzata. Nei territori in cui è presente, con una rete logistica di 10 piattaforme di cui 4 Direzioni Regionali (Mestrino, Bolzano, Udine e Castel San Pietro Terme), gestisce 260 punti vendita diretti e rifornisce oltre 300 punti vendita affiliati, grazie ai suoi oltre 9.000 collaboratori.

Assieme alle concessionarie SPAR di Austria, Slovenia, Croazia e Ungheria, Aspiag Service fa parte del gruppo SPAR Austria. Aspiag Service è inoltre parte del Consorzio Despar Italia che, con i suoi 6 soci consorziati, riunisce tutte le concessionarie del marchio sul territorio nazionale, dove Despar è ormai presente da 65 anni.

Sessantacinque anni di storia hanno consentito all'azienda di maturare una grande esperienza nel settore della GDO, mettendo al centro il cliente e valorizzando i territori, anche grazie a numerosi prodotti locali, e le comunità nelle quali si inserisce. Oggi l'azienda è sempre più orientata a una crescita sostenibile e coniuga gli obiettivi di business con obiettivi sociali e ambientali, lavorando ogni giorno nel rispetto dei collaboratori, dei clienti e di tutte le parti.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

2504M

FATTURATO '24:

2600M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



AURIL & GOND SRL

SITO WEB: www.ems-ag.com

STORIA DELL'IMPRESA:

AURIL & GOND è nata ad ottobre del 2008.

L'azienda si avvale di personale tecnico che opera nel settore dell'automazione industriale dai primi anni '80, specializzato nella fornitura di dispositivi e quadri elettrici di automazione. L'attività che l'azienda ha svolto ha permesso di acquisire un crescente know how nel campo degli agitatori elettromagnetici (stirrer) i quali trovano sempre più impiego nell'industria dei metalli ferrosi e non al fine di migliorare le caratteristiche metallurgiche del prodotto finale. Nel corso degli anni, questa attività è stata sviluppata in maniera costante divenendo il ramo primario dell'azienda. Per offrire alla propria clientela prodotti e servizi sempre più completi, l'azienda si è strutturata inserendo all'interno del proprio organico le figure di riferimento per la progettazione degli impianti stirring chiavi in mano. Oggi, l'azienda si presenta sul mercato nazionale ed internazionale come consolidato e flessibile riferimento produttivo per importanti insediamenti industriali, offrendo la capacità di progettare e costruire sistemi completi di "stirring" elettromagnetico.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
3M

FATTURATO '24:
5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



AUTOTORINO SPA

SITO WEB: www.autotorino.it

CEO: Stefano Martinalli

CFO: Stefano Martinalli

STORIA DELL'IMPRESA:

Autotorino: Mobilità, Innovazione, Futuro

Nata nel 1965 dall'intuizione di Arrigo Vanini, Autotorino prende il nome dalla sua missione originale: portare a Morbegno, in Valtellina, le migliori vetture da Torino. Oggi è molto più di un dealer automobilistico: è un ecosistema di servizi per la mobilità, sempre connesso alle esigenze dei clienti e all'evoluzione del settore.

Sotto la guida di Plinio Vanini, Autotorino ha rivoluzionato il concetto di concessionaria, trasformandosi in una rete di 70 sedi interconnesse in 5 regioni italiane (Piemonte, Lombardia, Emilia-Romagna, Friuli-Venezia Giulia, Veneto e Lazio). Grazie a collaborazioni strategiche con le principali Case automobilistiche e partner finanziari, assicurativi e tecnologici, l'azienda è diventata un punto di riferimento per chi cerca qualità e innovazione. Dal 2015, con l'acquisizione di 25 filiali in Lombardia e Piemonte, Autotorino è il primo dealer italiano per dimensioni e risultati. Il percorso di espansione ha raggiunto le metropoli di Milano, Torino e Roma, e nel 2025 il brand ha fatto il suo debutto internazionale con l'apertura della filiale Mercedes-Benz a Varsavia. Un passo decisivo verso un futuro sempre più europeo. Innovazione al centro.

Autotorino è più di un venditore di auto: è un hub di esperienze digitali e fisiche, dove il cliente è al centro. Con servizi esclusivi come BeBeep, il brand dedicato all'usato certificato, e un forte investimento in formazione, ricerca e sviluppo, ha ricevuto per tre volte il Premio Nazionale per l'Innovazione Gestionale dell'Automotive Dealer Day.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

Sì

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

2138M

FATTURATO '24:

2836,6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



B.T.S. S.R.L.

SITO WEB: www.betacryl.com

CEO: Federico Lundari

CFO: Luca Bobbiesi

TREASURY: Luca Bobbiesi

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata dal CEO Federico Lundari nel 2009 con il perfezionamento di un progetto produttivo/distributivo di una nuova categoria di materiali a base acrilica che si è trasformata negli anni fino ad arrivare a una leadership riconosciuta a livello europeo nella produzione e distribuzione di lastre e stampati in Solid Surface Acrilico, con misure e caratteristiche uniche sul mercato traducendo le esigenze dei vari campi d'impiego

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
8M

FATTURATO '24:
7M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



BETTER SILVER SPA

SITO WEB: www.bettersilver.it

CEO: Bettinardi Paolo

CFO: Piovesan Paolo

TREASURY: Babolin Denis

STORIA DELL'IMPRESA:

Better Silver, fondata nel 1977 a Vicenza, è oggi un punto di riferimento internazionale nella progettazione e produzione di gioielli in argento, specializzata nella realizzazione di catene in argento per i principali player del settore. L'azienda, nata dall'intuizione imprenditoriale di Romano e Maurizio Bettinardi, padre e zio di Paolo, ha saputo trasformare una piccola attività artigianale in una realtà industriale di respiro globale, mantenendo però saldi i valori della tradizione italiana. La forza di Better Silver risiede in una filiera produttiva completamente integrata: dall'acquisto della materia prima fino all'etichettatura finale, ogni fase avviene internamente, garantendo un controllo totale sulla qualità del prodotto. I due stabilimenti in provincia di Vicenza, che impiegano circa 120 persone, lavorano in perfetta sinergia con la sede in Romania, attiva da oltre vent'anni, che conta circa 250 dipendenti e gestisce le lavorazioni più labour intensive. Questa struttura organizzativa consente a Better Silver di offrire un'ampia gamma di soluzioni, dalle collezioni proprietarie – presentate regolarmente nelle principali fiere di settore – ai progetti personalizzati per brand e catene di negozi, fino alla fornitura di semilavorati per altre realtà produttive. Con una forte vocazione internazionale, l'azienda esporta oggi in oltre 60 Paesi, collaborando con marchi prestigiosi, retailer globali e grossisti specializzati. L'equilibrio tra tradizione orafa e innovazione tecnologica ha permesso a Better Silver di consolidare la sua posizione nei mercati più competitivi, come quello statunitense, e di continuare a crescere mantenendo al centro qualità, affidabilità e passione per il design italiano.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

69M

FATTURATO '24:

80M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



BGP GROUP S.R.L.

SITO WEB: www.bgpgroup.it

CEO: Giudici Luigi Attilio

CFO: Marchesi Guido

TREASURY: Pegurri Cristiana

STORIA DELL'IMPRESA:

BGP è nata vent'anni fa grazie all'esperienza trentennale di Luigi Giudici, fondatore dell'azienda. Da circa 8 anni, la gestione dell'azienda è passata a Georgia e Giovanni, i figli di Luigi, che, pur seguendo le orme del padre, hanno saputo portare un'aria fresca e innovativa. Oggi, grazie all'impegno costante del team, BGP è uno dei principali player in Italia nel settore delle pavimentazioni lignee. L'azienda conta 33 dipendenti, con la sede amministrativa a Clusone e la sede logistica ad Alzano Lombardo. BGP Group opera sia in Italia che all'estero, supportata da una rete di agenti.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

In corso progetto di scissione immobiliare che avverrà nel 2025

FATTURATO '23:

30M

FATTURATO '24:

30M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



BIRIMPORT S.P.A.

SITO WEB: www.birimport.com

CEO: Angelo Saliola

STORIA DELL'IMPRESA:

Forti della presenza su Roma dal 1984, riforniamo con professionalità e tempestività tutto il canale Ho.re.ca: ristoranti, bar, cocktail-bar, hotel e luoghi d'incontro della capitale.

Un meccanismo ormai perfettamente consolidato, grazie anche all'ingresso in azienda della seconda generazione della famiglia Saliola che ha contribuito alla positiva evoluzione in ambito tecnologico e logistico/organizzativo.

QUOTATA:

BOND-MINIBOND:

PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
25M

FATTURATO '24:
20M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

2/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



BOCON SRL

SITO WEB: bocon@bocon.it

CEO: Luca Ricci

CFO: Claudio De Zan

TREASURY: Nicola Dalto

STORIA DELL'IMPRESA:

Bocon, un'azienda ancora oggi a conduzione familiare, fu fondata da Luca Ricci con l'aiuto della moglie Donatella e il cognato Leone. Inizialmente nata con l'idea di sviluppare un prodotto da consumare tale e quale, in pochi mesi gli spinaci lessati e pronti erano ormai distribuiti nei supermercati e così anche la Pasqualina arrivava sulle tavole degli italiani. È poi Luca che, ispirato dal padre (che era a capo della Maia, azienda di prodotti avicoli), decise di adottare la stessa tecnica IQF per produrre pasta surgelata già condita (brevettato nel '96). Il sugo, ben distribuito su tutta la superficie della pasta, garantiva lo stesso gusto della ricetta fatta nelle cucine degli italiani. È così che i primi piatti hanno iniziato ad essere il nostro biglietto da visita rispecchiando la nostra filosofia: prodotti semplici preparati nel pieno rispetto della tradizione. Qualità sinonimo di un'etichetta, come dimostra il successo dei nostri gnocchi "Sfida alla Nonna". Dai primi si passa al dolce: ecco il salame al cioccolato surgelato, fiore all'occhiello Bocon grazie a tecniche produttive e ingredienti di primissima qualità che riportano la fragranza di un dolce che sembra appena preparato. Nel 2020, apre il nuovo stabilimento, dedicati alla realizzazione di prodotti surgelati e manifesto della nostra visione certificata dal premio innovazione SIAL ai nostri gnocchi di verdure: tradizione unita a innovazione. È per questo che oggi abbiamo anche un nuovo format: "Bottega e Cucina" dove i visitatori possono gustare i nostri prodotti e ricevere consigli su come utilizzarli

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
32M

FATTURATO '24:
37,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



BORA SPA

SITO WEB: www.bora-italy.eu

CEO: Cristiano Bora

CFO: Lorenzo Buldrini

TREASURY: Orietta Marcantonini

STORIA DELL'IMPRESA:

Bora company was established in 1975 and has always been working in the sheet metal stamping industry, for Automotive and Home Appliances markets.

We have a long experience, 50 years, in designing and manufacturing of die tools, sheet metal stamping and in the last years we also developed FEM Analysis and simulation of stamping process.

Today we can offer to our customers also co-design, prototyping, small assemblies and welding.

We have two production plants, in Italy and Poland, with presses up to 2500 tons and 10 mm thicknesses. We have mechanical and hydraulic presses, equipped with progressive and transfer technology. We have spot welding machines and welding lines with robots, as well as different washing systems. Both plants are certified ISO 9001:2015, ISO/TS 16949:2016, UNI EN ISO 14001:2015, UNI EN ISO 45001:2018, TISAX and ISO 27001.

Bora recently achieved in 2024 also certifications ISO 50001 and ISO 14064 for Environment and Sustainability Governance.

Last year (2024) we delivered to our customers more than 45 million pieces and we processed more than 40.000 tons of raw material, with 350 parts numbers in production and 250 employees.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

33M

FATTURATO '24:

36,6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CEI GROUP
ci unisce l'energia

C.E.I. SPA - CALORE ENERGIA IMPIANTI

SITO WEB: www.ceigroup.it

CEO: Marco Pilati - Gabriele Grandi

CFO: Fabio Bertoni

TREASURY: Laura Fellina

STORIA DELL'IMPRESA:

La storia di CEI GROUP nasce dalla fusione di CEI, Ferraris Energia e del Bo, aziende protagoniste del panorama imprenditoriale italiano dell'energia partendo da Milano, fino a rappresentare un punto di riferimento per gli amministratori di edifici residenziali per la gestione di tutti gli impianti. L'Azienda mette infatti a disposizione dei propri clienti competenza e professionalità per offrire soluzioni e servizi integrati in tutti gli ambiti dell'energia, sia termica che elettrica. Innovazione e gestione efficiente per generare risparmio energetico, assicurando la sostenibilità ambientale attraverso elevati standard di qualità e sicurezza e un servizio personalizzato. Valori che ci hanno permesso di lavorare in diversi settori, non ultimi quelli della Sanità Pubblica e Privata e degli Enti Pubblici dove riqualificazione energetica, gestione e monitoraggio dell'energia, sono fondamentali. CEI GROUP è inoltre attiva nel settore Industriale dei detersivi, dove realizza sistemi di trattamento reflui con supporto energetico mediante impianti di cogenerazione.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Il 16 Ottobre 2024 GETEC, leader in Europa per soluzioni energetiche e infrastrutturali affidabili e decarbonizzate, attraverso la sussidiaria GETEC Italia, acquisisce il 70% di C.E.I. S.P.A. Calore Energia Impianti

FATTURATO '23:
80M

FATTURATO '24:
36.3M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CALLIGARIS S.P.A.

SITO WEB: www.calligaris.com

CEO: Michele De Marchi (Managing Director)

CFO: Pietropaolo Santini (Group CFO)

TREASURY: Silvia Sfiligoi (Administration & Finance Manager)

STORIA DELL'IMPRESA:

In oltre 100 anni di attività Calligaris ha venduto oltre 100 milioni di sedie. Nasce nel 1923 a Manzano (UD), nel Distretto della Sedia, dalla produzione di una sedia di legno intrecciata, la "Marocca". Calligaris è diventata un player interazionale di riferimento che distribuisce in oltre 100 Paesi una collezione "total look" di oltre 800 modelli. Ad ottobre 2018, Alpha Private Equity 7 acquisisce l'80% dell'azienda friulana per rafforzarne il ruolo di leadership a livello mondiale in accordi con la famiglia Calligaris, che continua a detenere una partecipazione del 20% nel gruppo che comprende anche Ditre (azienda di imbottiti acquisita nel 2017), Luceplan (azienda di illuminazione acquisita nel 2019) e Fatboy (azienda di complementi d'arredo e outdoor acquisita nel 2021).

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
Sì

FATTURATO '23:
115M

FATTURATO '24:
196M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CASILLO S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT

SITO WEB: www.casillogroup.com

TREASURY: Duccio Tedone

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Casillo è una food company leader mondiale nella lavorazione e nella distribuzione del grano duro e uno dei maggiori protagonisti nel mercato del grano tenero. Nel corso della nostra storia, le nostre attività sono cresciute e si sono diversificate: dal trading dei cereali alla logistica, dallo sviluppo di progetti per la formazione allo sviluppo di sistemi per la produzione delle energie rinnovabili, fino alla produzione e commercializzazione dei nostri prodotti a marchio Molino Casillo e allo sviluppo di progetti immobiliari.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
791M

FATTURATO '24:
1400M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CHIMAR S.P.A.

SITO WEB: www.chimar.eu

CEO: Marco Arletti

CFO: Francesca Praudi

TREASURY: Francesca Praudi

STORIA DELL'IMPRESA:

In un settore lavorativo estremamente diversificato, CHIMAR rappresenta, nel suo settore, una delle realtà più strutturate in Italia, impegnata a divenire un vero e proprio punto di riferimento nel campo della logistica industriale, dei servizi logistici e della progettazione e produzione di imballaggi industriali, affiancandosi come vero e proprio partner strategico di aziende manifatturiere.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
55M

FATTURATO '24:
5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



CONAD NORD OVEST S.C.

SITO WEB: www.conad.it

CEO: Adamo Ascari

CFO: Sabbatini Luca

TREASURY: Carlo Iacoviello

STORIA DELL'IMPRESA:

ANNI '60 – LA NASCITA.

A Pistoia nasce la Cep – Cooperativa commissionaria esercenti pistoiesi (divenuta poi CAM – Cooperativa Acquisti Mercurio), a Imperia la Cooperativa Imperiese Dettaglianti Alimentaristi (Cida) e nel 1972 a Cossato, in provincia di Biella, la Dacova.

ANNI '70/'80 – CRESCITA.

A partire dagli anni '70 i gruppi d'acquisto diventano cooperative a supporto dei dettaglianti per costruire una rete di vendita moderna: vedono la luce i primi prodotti a marchio, i primi minimarket con vendita a libero servizio, la caratterizzazione dei negozi, la pubblicità in TV.

ANNI '90/2000 – CONCENTRAZIONE.

Modenese portano alla nascita di Conad Nord Est; Cida diventa Conad Liguria e si costituisce Conad Piemonte e Valle d'Aosta: dalla fusione di queste realtà nasce Nordiconad, mentre la fusione fra Cooperativa di Cecina e CAM di Pistoia e la successiva incorporazione della Cooperativa Lazio Calamatta, portano alla nascita di Conad del Tirreno.

ANNI 2010/2023 – RAZIONALIZZAZIONE E LEADERSHIP.

Nel 2019 prende avvio l'importante progetto strategico di razionalizzazione del sistema Conad, l'unificazione tra Nordiconad e Conad

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

2997

FATTURATO '24:

3216M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CONSORZIO AGRARIO DI TREVISO E BELLUNO

SITO WEB: www.consorzioagrariotreviso.it

CEO: Antonio Maria Ciri

CFO: Alessandro Moras

TREASURY: Lorenzo Fabris

STORIA DELL'IMPRESA:

Sin dagli ultimi decenni dell'800 si sentì la necessità di creare enti economici nel settore agricolo: sorsero così, in tutta Italia, i Consorzi Agrari, sotto forma di Società Cooperative. Sin dal lontano 1867, nel Trevigiano sorsero, quindi, queste realtà principalmente per favorire l'acquisto in comune di materie utili e promuovere in vari modi il miglioramento dell'agricoltura e il benessere dei lavoratori.

100 anni dopo ecco che, il 4 ottobre 1967, nasce il "Consorzio Agrario Interprovinciale di Treviso e Belluno" dalla fusione dei Consorzi delle due città che si erano strutturati nel periodo interbellico, realizzando un'unica cooperativa interprovinciale, che permise di operare su un territorio più vasto con unità di intenti, portando importanti risultati anche in termini di riduzione dei costi. L'articolo 3 dello Statuto recita: "il Consorzio Agrario Interprovinciale di Treviso e Belluno ha lo scopo di contribuire all'incremento ed al miglioramento della produzione agricola, nonché alle iniziative di carattere sociale e culturale nell'interesse degli agricoltori."

Il Consorzio Agrario di Treviso e Belluno è oggi strutturato come una moderna realtà commerciale che, con 35 sedi posizionate capillarmente sul territorio, offre servizi integrati per l'agricoltura e fornisce tutti i prodotti necessari per le lavorazioni agricole, senza dimenticare la propria vocazione mutualistica.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

120M

FATTURATO '24:

117M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



CONSORZIO GRANTERRE SCA

SITO WEB: www.consorziogranterre.it

CEO: Moscatelli Maurizio

CFO: Madaro Alessandra

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Consorzio Granterre, società cooperativa agricola capofila della filiera e presidio per l'area agricola casearia e dei conferimenti, rappresenta la principale realtà nel mondo del settore lattiero-caseario per la produzione, stagionatura e commercializzazione del Parmigiano Reggiano. A inizio 2019 Consorzio Granterre, assieme a Unibon, ha dato vita al Gruppo Bonterre, ora Granterre, creando così un Gruppo agroalimentare con un forte legame con il territorio di origine e una radicata matrice cooperativa specializzato nelle eccellenze italiane dei salumi e dei formaggi stagionati.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
Sì

FATTURATO '23:
165M

FATTURATO '24:

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



COSME GROUP SRL

SITO WEB: www.cosmegroup.it

CEO: Giorgio Pinto

CFO: Giorgio Pinto

TREASURY: Francesco Apostoli

STORIA DELL'IMPRESA:

Nata nel 1998 come officina specializzata nell'ossitaglio della lamiera in acciaio grazie ad un radicale processo di ristrutturazione aziendale post fusione, ad un deciso rafforzamento del capitale sociale e un radicale cambiamento della compagine societaria, ha implementato nel corso del quadriennio 2020-2024 un piano di investimenti volto ad un rafforzamento dell'efficienza delle attività produttive e a una implementazione delle attività di lavorazione complementare a valle del taglio della lamiera.

Con i suoi 2 stabilimenti produttivi oggi l'azienda è in grado di realizzare una ampia gamma di lavorazioni dell'acciaio tra cui ossitaglio, taglio al plasma, taglio al laser, taglio con seghetto, pressopiegatura, calandratura, fresatura, alesatura, tornitura, foratura, cianfrinatura, smussatura e saldatura ad arco sommerso avvalendosi di macchinari tecnologicamente all'avanguardia e personale qualificato.

Grazie alla grande flessibilità e prontezza di risposta acquisita grazie ai nuovi investimenti e all'elevata qualità delle lavorazioni eseguite, l'azienda si è affermata in pochi anni come punto di riferimento nel settore siderurgico come centro servizi della lavorazione di lamiere in acciaio al carbonio, acciaio speciale, acciaio inox e alluminio.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

13M

FATTURATO '24:

12,38M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



DIZIOINOXA SRL

SITO WEB: www.dizioinnox.net

CEO: Renzo Coletti

STORIA DELL'IMPRESA:

La Società DIZIOINOXA è stata costituita nel 2015 con l'acquisizione da parte di Inoxa nei confronti della Di Zio Costruzioni Meccaniche, quest'ultima esistente dal 1968. La Inoxa nel 2000 fu creata proprio come costola figlia di quell'impresa, ma in breve è diventata solida e autonoma, tanto da arrivare a rilevare l'azienda di provenienza.

La DIZIOINOXA ha gli uffici ed i due stabilimenti di produzione nel Comune di Spoltore (Pescara) in Abruzzo ed offre occupazione ad oltre cento dipendenti altamente qualificati. La Società è specializzata nella progettazione, fabbricazione e installazione di impianti e serbatoi in acciaio inox e acciaio al carbonio per l'industria in Italia e nel resto del Mondo.

Tre sono i mercati di riferimento: l'alimentare, che rappresenta la tradizione aziendale ed in particolare vini, alcolici/analcolici, succhi di frutta, olio, latte e liquidi alimentari in genere; l'industriale che rappresenta la diversificazione aziendale, con il settore chimico, cosmetico, farmaceutico e quello dell'industria in generale, e poi c'è il mercato dell'economia circolare, in particolare gli impianti di compostaggio di prossimità del rifiuto organico e di recupero di sostanze nutraceutiche da scarti agroindustriali, che rappresenta l'innovazione aziendale.

QUOTATA:

BOND-MINIBOND:

PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
17M

FATTURATO '24:
15M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



DOLLMAR SPA

SITO WEB: www.dollmar.com

CEO: Andrea Zamberletti

CFO: Francesco De Gregorio

TREASURY: Luca Vicentini

STORIA DELL'IMPRESA:

Siamo nel 1947 quando Dollmar muove i primi passi nel mercato della commercializzazione di prodotti chimici industriali. Dai solventi clorurati di strada ne ha percorsa molta, specializzandosi in un crescente numero di settori industriali. Partner commerciali di rilievo si aggiungono anno dopo anno al parco di fornitori europei che Dollmar rappresenta con successo sul mercato italiano. Dallo stabilimento milanese Dollmar si trasferisce a Caleppio di Settala dove sviluppa 2 diverse strutture operative: una dedicata al deposito di prodotti puri e miscele mentre l'altro opera nella produzione di linee di detergenti in soluzione acquosa. Oggi Dollmar è fornitore di commodities, specialità chimiche e servizi in settori come la chimica-farmaceutica, l'industria meccanica, coating, inchiostri e vernici, detergenza, PVC e aerosol. Da singola azienda Dollmar ora è parte di un gruppo industriale di aziende attive in mercati complementari. Un approccio integrato atto a proporre soluzioni mirate e specialistiche con un occhio di riguardo verso l'ambiente circostante. Dollmar, simbolo di chimica responsabile per un futuro sostenibile.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
92M

FATTURATO '24:
90M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



EASTLAB SRL

SITO WEB: www.eastlab.it

CEO: Filippo Peroni

CFO: Enrica Cova

TREASURY: Enrica Cova

STORIA DELL'IMPRESA:

Eastlab inizia la sua attività nel 2015 e, nonostante la giovane età, rappresenta oggi uno dei player di riferimento nel panorama italiano per quanto riguarda la produzione e ommercializzazione di borse, calzature, accessori e valigeria. Eastlab crea i propri prodotti a marchio U.S. POLO ASSN. 1890, Gattinoni, Juicy Couture fornendo una risposta mirata alla domanda del mercato.

Questo fattore intangibile ha permesso alla società di acquisire in poco tempo grande credibilità sul mercato e ottenere la fiducia di partner importanti, creando un modello di business stabile nel tempo.

Cultura del prodotto e dei materiali. Cultura del lavoro e dei processi. Passione per la creatività. Sono le leve del costante sviluppo dell'azienda.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

29M

FATTURATO '24:

40,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ECO-LIRI SPA

SITO WEB: www.gruppoecolirispa.com

CEO: Papa Davide Domenico / Papa Christian

CFO: Roberto Ercoli

TREASURY: Roberto Ercoli

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Eco Liri da circa quarant'anni è attivo sul territorio delle provincie di Frosinone, Latina e Roma diventando tra i più importanti concessionari nel territorio e diventando uno dei più importanti concessionari ufficiali Stellantis del centro Italia. Inoltre, è concessionario ufficiale dei marchi DR e MAXSUS.

Dal 2017 il Gruppo Eco Liri è divenuto anche concessionario ufficiale dei marchi VOLKSWAGEN e SKODA per la provincia di Latina per il tramite della società controllata Autoeuropa S.p.a. e dal 2023 è anche Distrigo Hub Ricambi per il Lazio per la distribuzione ricambi originali del Gruppo Stellantis per il tramite della controllata Eco Liri Divisione Ricambi (EDR).

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
107M

FATTURATO '24:
90M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ELE.SI.A. S.P.A.

SITO WEB: www.elesia.com

CEO: Davide Magini

CFO: Davide Magini

STORIA DELL'IMPRESA:

Elesia nasce nella seconda metà degli anni '80, specializzandosi rapidamente nella distribuzione e rivendita di prodotti elettronici ad alta tecnologia per il mercato della difesa, che, insieme a quello della sicurezza, diventa il suo mercato di riferimento. In quel periodo, grazie allo sviluppo tecnologico e ad alcuni programmi governativi per il rinnovamento dell'intero sistema di difesa italiano, Elesia sviluppa anche le proprie capacità di progettazione, ingegneria e produzione, commercializzando i propri apparati hardware e software dedicati ai sistemi di Comando e Controllo di veicoli terrestri, navali e aerei. L'attuale strategia, la vision di Elesia, è frutto dell'esperienza del passato e dell'attenzione che l'azienda pone all'innovazione e all'impiego delle moderne tecnologie. L'esperienza del passato si concretizza nella straordinaria conoscenza delle esigenze sui mercati di riferimento, nel frattempo cresciuti rispetto al passato. L'attuale successo deriva dalla capacità di rinnovarsi e adattarsi rapidamente alla domanda. Le esigenze operative degli utilizzatori, nel mercato di riferimento, sono profondamente cambiate negli ultimi anni. Elesia serve il mercato globale con prodotti, servizi e soluzioni leader a livello mondiale, dalla difesa militare alla sicurezza civile. Con attività in ogni continente, Elesia sviluppa, adatta e migliora continuamente le nuove tecnologie per soddisfare le mutevoli esigenze dei clienti. La nostra Vision è il risultato dell'esperienza del passato e dell'attenzione che l'azienda pone sull'innovazione e l'uso delle tecnologie moderne. La nostra Mission è sviluppare prodotti e sistemi di alta qualità per i clienti che operano in ambienti difficili, apportando le ultime tecnologie e innovazioni, con eccellenza nella progettazione e nell'integrazione.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:
6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



EMMELIBRI SRL

SITO WEB: www.emmelibri.it

CEO: Alberto Lucio Ottieri

CFO: Giovanni Franza

TREASURY: Sara Vescovo

STORIA DELL'IMPRESA:

Emmelibri è la società, posseduta al 100% da Messaggerie Italiane Spa, che coordina le attività distributive e commerciali nell'ambito librario, quelle in cui si ritrovano le origini stesse di Messaggerie Italiane nel lontano 1914. La struttura originale si è evoluta nel tempo in un gruppo che rappresenta oggi la più grande piattaforma per il libro in Italia. È attivo nella distribuzione libraria, nell'ingrosso, nel settore della GDO e dei libri in offerta, della promozione e dei servizi editoriali, del retail e della logistica distributiva. Dal 2015 il Gruppo Messaggerie, attraverso Emmelibri, ha sviluppato una serie di alleanze strategiche con il Gruppo Feltrinelli in ambito di distribuzione e ingrosso: è stata costituita la società EmmeEffe Libri S.r.l., 70% Messaggerie e 30% Feltrinelli, a cui sono state conferite le società Messaggerie Libri, Fastbook e Opportunity – da parte Messaggerie – e PDE da parte Feltrinelli. Nel 2018, le attività di retail on line dei Gruppi Messaggerie e Feltrinelli sono state messe in comune con la costituzione di Stereo on line S.r.l. Nel 2020 attraverso la JV C&M Book Logistics con il gruppo Ceva, Emmelibri è entrata direttamente nella logistica a supporto dell'attività distributiva di Messaggerie Libri. Nel 2024 Emmelibri ha esteso la partnership con il Gruppo Libraccio salendo in controllo di DMB S.r.l., holding della catena di librerie specializzate nella scolastica e nell'usato.

Con questa operazione Emmelibri continua lo sviluppo del retail fisico con due insegne affermate – Ubik e Libraccio – e modelli di business distintivi.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Acquisito il 51% del Gruppo Libraccio

FATTURATO '23:

20M

FATTURATO '24:

775M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ENERGYDRIVE SRL SOCIETA' BENEFIT

SITO WEB: www.energydrive.eu

CEO: Angela Alfieri

CFO: Giampaolo Pavone

STORIA DELL'IMPRESA:

L'Azienda nata nel 2009 si occupa della analisi, progettazione e realizzazione di interventi di riqualificazione energetica per famiglie ed aziende. Nel corso degli anni l'Azienda ha sviluppato una profonda conoscenza delle metodologie e delle tecnologie applicate alle diverse soluzioni di risparmio di costi e consumi di energia elettrica e gas. Ad una costante espansione territoriale che ha determinato l'apertura delle 5 filiali di Milano, Modena, Roma, Napoli e Cagliari, è susseguito uno sviluppo parallelo nei diversi mercati della mobilità elettrica, nella domotica e nella bioarchitettura. Nel 2015 è stata tra le prime aziende in Italia a lanciare la mobilità elettrica leggera. Dal 2019 sta sviluppando un corposo progetto nell'ambito della home & building automation, con particolare focus alla gestione intelligente dei carichi energetici all'interno delle abitazioni. Un successo maturato nel tempo grazie alla costante perseveranza nella ricerca e sviluppo di soluzioni tecnologiche e di servizi sempre più innovativi in grado di anticipare i bisogni dei clienti. Ricerca, sviluppo sono di complemento ad un affiatato Team con una età media sotto i 36 anni che quotidianamente supporta la crescita aziendale con entusiasmo, professionalità e grande attenzione al Cliente ed all'Ambiente. La nostra firma Italiana per l'Ambiente.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

Sì

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Amento capitale sociale da 50.000 a 1.500.000

FATTURATO '23:

21M

FATTURATO '24:

19M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ETAMBIENTE SPA

SITO WEB: www.etambiente.it

CEO: Giuseppe Pinto

CFO: Giancarlo Buttari

TREASURY: Alessandro Martelli

STORIA DELL'IMPRESA:

ETAmbiente nasce dal conferimento del ramo ambiente di Cooplat, cooperativa fiorentina fondata nel 1946, ramo che da oltre un decennio opera nel centro nord Italia e Sardegna, nei confronti di PA e concessionarie, sviluppando un valore della produzione di oltre 40 mio €.

La Società opera nel settore dei servizi pubblici svolgendo attività di igiene ambientale principalmente a favore di pubbliche amministrazioni. La Società, con circa 600 dipendenti (tra diretti e distaccati) e 550 mezzi, si colloca di diritto tra i primi 10 operatori privati nazionali. Gli ultimi decenni sono stati vissuti come protagonista nazionale nel settore dell'ecologia, spesso con rapporti di collaborazione stretta con i più grandi players italiani.

GIUSEPPE PINTO: AD della società, inizia come giovane imprenditore circa 20 anni or sono nell'ambito dei trasporti con specializzazione nel segmento rifiuti.

Con le sue iniziative diventa partner di Aziende leader nel settore, ricoprendone successivamente ruoli apicali in qualità di manager.

Dal 2016 si concentra sulla propria attività imprenditoriale, sviluppando e valorizzando le proprie aziende e focalizzando la strategia su ETAmbiente, società principale del Gruppo.

Grazie a un'esperienza di oltre 20 anni, al partenariato con i più importanti Gruppi nazionali ed europei, alle proprie competenze operative e alla conseguente ampiezza dei requisiti acquisiti, ETAmbiente, ha maturato i requisiti per partecipare alle selezioni ad evidenza pubblica di qualsivoglia dimensione nazionale ed europea.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

47M

FATTURATO '24:

47M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



EURO IMMOBILIARE SPA - GRUPPO PATERNO

SITO WEB: www.gruppopaterno.it

CEO: Domiziano Paterno

CFO: Roberto Tarricone

TREASURY: Tommaso Avancini

STORIA DELL'IMPRESA:

Gruppo Paterno rappresenta una importante realtà imprenditoriale multi-business basata nel Nord-Est Italia e frutto di un percorso avviato dai fratelli Paterno più di 35 anni fa. Nel tempo si è contraddistinto per la capacità di diversificare il business, espandendo l'attività in vari settori economici e costruendo un valido portafoglio di aziende. L'attività del Gruppo è focalizzata su 3 macro aree di business, in accordo alla storica strategia di diversificazione operativa e di investimento. Eurobrico SPA: Settore del bricolage e del Fai da Te. XLAM DOLOMITI SPA: Settore della bioedilizia. REAL ESTATE: Gestione del patrimonio di proprietà e sviluppo di iniziative immobiliari. Il Gruppo è inoltre attivo con altre società minori nel turismo, nella distribuzione di articoli di arredamento, nel settore agricolo e in quello della produzione di energia rinnovabile

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
SI

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
16M

FATTURATO '24:
15M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



F.O.R.S. SRL

SITO WEB: www.forssrl.com

STORIA DELL'IMPRESA:

FORS Srl nata nel 1964, inizia la propria attività come officina e carpenteria meccanica. Con l'introduzione di nuove tecnologie di lavorazione, l'azienda si specializza nella produzione e vendita di portoni industriali, mantenendo le attività conto terzi insieme ad una divisione dedicata alla produzione di serramenti e facciate in alluminio per l'edilizia. Opera con un'impronta commerciale incentrata sull'idea di rispondere alle esigenze di mercato anche quando le richieste vanno al di fuori degli standard produttivi abituali. I valori che ci rappresentano sono il fondamento sul quale poggia la storia della ns. azienda. Esprimono ciò che facciamo ed i principi morali sui quali costruiamo le ns. scelte future.

QUOTATA: | BOND-MINIBOND: | PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
16M

FATTURATO '24:
13,2M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



FAB SRL

SITO WEB: www.fabgroup.com

CEO: Luigi Sperandio

CFO: Giovanni Giommi

TREASURY: Tiziana Vidari

STORIA DELL'IMPRESA:

FAB nasce nel 1974 come produttore di componenti per mobili da soggiorno, basamenti e piani tavolo destinati alle sale da pranzo allora in voga. L'evoluzione degli stili di vita, una nuova organizzazione degli spazi domestici hanno visto FAB trasformarsi e diversificare l'offerta, risultando oggi realtà riconosciuta a livello internazionale, grazie a componenti per l'intero settore dell'arredo, dal retail delle grandi insegne home improvement e DIY e all'industria manifatturiera specializzata. Mantenendo fede alla sua filosofia originaria di realizzare oggetti che accompagnano le persone lungo il corso della loro vita, FAB è cresciuta abbracciando tutti gli aspetti e le esigenze del quotidiano.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

Sì

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

130M

FATTURATO '24:

122M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



FELTRE SRL

SITO WEB: www.feltre.com

CFO: Luison Alex

TREASURY: Piercarlo Menotti

STORIA DELL'IMPRESA:

Avviata nel 1973 da Vittorio Feltre, l'azienda cresce rapidamente. Nel 1993 realizza la prima automazione completa senza impiego di muletteri; nel 1999 le catene aeree Tornado; nel 2015 il più grande impilatore al mondo, distribuito su 1500 m2 e con 26 stazioni di deposito. Con l'acquisizione di due importanti marchi del settore come Emmezeta e Tanmac, Feltre si presenta oggi come un riferimento riconosciuto nel settore dell'automazione conciaria, capace di guardare al futuro grazie a solide radici e ad una spiccata capacità innovativa. Ai propri clienti offre un solido know how, professionalità costantemente aggiornate e un'elevata personalizzazione del servizio: dalla consulenza iniziale e dall'analisi delle singole esigenze fino alla progettazione e alla costruzione, realizzata nel proprio stabilimento. Da 50 anni, nello stabilimento di Arzignano, Feltre progetta e produce impilatori, sistemi di carico e scarico botti, linee di selezione, soluzioni per il transfer, la movimentazione e la manipolazione delle pelli, oltre a una gamma completa di macchinari per pelli grezze e macchine speciali.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
16M

FATTURATO '24:
16,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



FERVO S.R.L.

SITO WEB: www.fervogroup.eu

CEO: AAlessandro Belloni

CFO: Gessica Balsamo

TREASURY: Giuseppe Lisanti

STORIA DELL'IMPRESA:

Il percorso inizia nel 2009 con FSI, attiva in servizi di gestione dell'immobile (realizzazione, conduzione, manutenzione impianti). Nel 2014 viene acquisita Vme per la progettazione del verde, seguita nel 2015 dalla fondazione di Eco2zone per l'efficientamento energetico. Nel 2016 inizia la collaborazione con il partner Reclean per servizi di pulizia e reception. Nel 2020 nasce il Gruppo Fervo, che consolida le competenze acquisite, con Fervo come holding. L'espansione prosegue con FSI General Contractor (2022), Omnireal e la joint venture FAME (2023) in Arabia Saudita. Nel 2024 entra Ing. Ottonello Tomaso & C. Srl e nel 2025 viene acquisito il ramo di telecontrollo energetico di Over Spa.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
8M

FATTURATO '24:
67M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



FIORINI

SITO WEB: www.fiorini.biz

CEO: Giovanni Fiorini

CFO: Federico Berardinelli

TREASURY: Stefania Fiorini

STORIA DELL'IMPRESA:

Dal 1947 Fiorini produce sacchi industriali in carta non solo per contenere prodotti, ma per trasportare, valorizzare e proteggere.

Prodotti del settore Alimentare, Latte in Polvere, Chimico, Alimenti Animali, Sementi ed Edilizia. 70% l'Export in tutto il mondo, con più di 35 Stati coinvolti e avamposti in Europa, America e Oceania; ma tutta la produzione in Italia. Come clienti solo i leader di mercato. Numerose le Certificazioni Internazionali che dimostrano la qualità dei sacchi Fiorini, specialmente per mondi sensibili come l'alimentare e il chimico: BRCGS Packaging Materials, FSSC22000, Halal and Kosher.

Ma soprattutto Fiorini è un'impresa che condivide parte del suo profitto lordo con i suoi collaboratori, perché tutti contribuiscono ai risultati raggiunti.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

71M

FATTURATO '24:

77M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

5/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



FRATELLI ARENA SRL

SITO WEB: www.gruppoarena.it

CEO: Giovanni Arena

CFO: Fausto Mangione

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondato dai fratelli Gioacchino e Cristoforo Arena, il Gruppo Arena è leader della distribuzione organizzata in Sicilia con oltre 190 punti vendita tra le insegne Decò e SuperConveniente. Guidato dal Cav. Lav. Giovanni Arena, conta oltre 3.600 dipendenti e ha registrato un fatturato di 1,4 miliardi di euro nel 2024. Innovazione, sostenibilità e attenzione al territorio sono i pilastri della crescita, con l'obiettivo di raggiungere i 2 miliardi di euro entro il 2030.

QUOTATA:

BOND-MINIBOND:

PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
1157M

FATTURATO '24:
1400M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

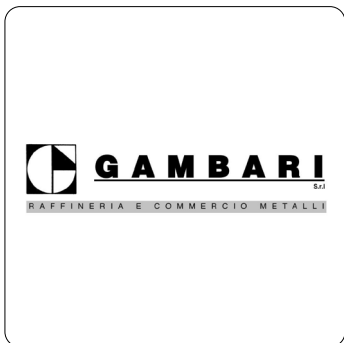
1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GAMBARI SRL

SITO WEB: www.gambariitalia.it

CEO: Maria Maddalena Reboldi

CFO: Francesco Rossini

TREASURY: Francesco Rossini

STORIA DELL'IMPRESA:

Trattasi di fonderia pani di ottone operante da oltre 40 anni (sotto diverso nome ex Gambari international) facente capo alla famiglia Gambari che detiene società operanti nel campo produzione raccordi (General fittings), Cavi elettrici (Gce cavi elettrici) recupero rifiuti industriali (ecozinder) e cassette per bagni (kariba) con circa 500 dipendenti e un fatturato aggregato di circa 350/mln.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
95M

FATTURATO '24:
108M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GI GROUP SPA

SITO WEB: www.alfatrafili.it

CEO: Francesco Baroni

CFO: Tiziana Ciracò

TREASURY: Andrea Duranti

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1998, a Milano, Gi Group Holding è la prima multinazionale italiana del lavoro e una tra le principali realtà che offrono servizi e consulenza HR a livello globale. Ci impegniamo a creare valore sociale ed economico sostenibile, contribuendo da protagonisti all'evoluzione del mondo del lavoro. Siamo attivi nei seguenti campi: Temporary, Permanent e Professional Staffing, Ricerca e Selezione, Executive Search, Outsourcing, Formazione, Consulenza HR, Amministrazione HR, Transizione e Sviluppo di Carriera. Con oltre 8.000 dipendenti, collaboriamo con più di 27.000 clienti e operiamo tramite presenza diretta in più di 34 Paesi tra Europa, Asia e America.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
1613M

FATTURATO '24:
1900M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GINO AUTO SRL

SITO WEB: www.ginospa.com

CEO: Ilario Gino

CFO: Massimiliano Gino

TREASURY: Ciriaco Andreano

STORIA DELL'IMPRESA:

Concessionaria BMW / Mini dal 2010 appartenente al Gruppo Gino, uno dei più grandi operatori del Nord Ovest nei segmenti premium ed alto di gamma.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
149M

FATTURATO '24:
170M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

TREASURY:

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GLOBAL TRADING SRL

SITO WEB: www.gruppocolzani.it

CEO: Andrea Colzani

TREASURY: Tommaso Dimantova

STORIA DELL'IMPRESA:

Global Trading s.r.l. nasce come incubatore di tutte le attività digitali del Gruppo Colzani. La società offre alle consociate del Gruppo e alle aziende esterne la possibilità di affacciarsi al mondo digitale, fornendo servizi a supporto del business online: dal customer care alla gestione data entry, alle soluzioni logistiche. Il Gruppo Colzani, realtà imprenditoriale con oltre 100 anni di storia, opera in differenti aree di business in ambito B2B e B2C sul territorio nazionale. Il Gruppo commercializza attraverso le proprie aziende un'ampia gamma di prodotti a marchio proprio e dei brand internazionali più prestigiosi.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
12M

FATTURATO '24:
17,77M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GRUPPO ROMANI S.P.A.

SITO WEB: www.grupporomanispa.com

CEO: Romani Giorgio

CFO: Chiurco Stefano

TREASURY: Setti Daniele

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1968 da Lamberto Romani e sua moglie Alba Maria Spadazzi, Gruppo Romani ha costruito il suo successo su una visione imprenditoriale lungimirante, ottenendo riconoscimenti commerciali a livello globale. I figli Giorgio e Paolo hanno ereditato e ampliato questa visione, trasformando l'azienda in una delle realtà più importanti del settore e del territorio. Nei suoi 50 anni di storia, contrassegnati dall'acquisto di diversi marchi, l'azienda ha sempre guardato al futuro, considerando ogni obiettivo raggiunto come una nuova partenza. Tale filosofia si riflette in un continuo investimento in tecnologie all'avanguardia e nell'acquisizione di marchi prestigiosi del settore. Un elemento distintivo dell'azienda è il suo profondo legame con il territorio.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
128M

FATTURATO '24:
114M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



GRUPPO SOCIETÀ GAS RIMINI S.P.A.

SITO WEB: www.grupposgr.it

CEO: Demis Diotallevi

CFO: Guido Mecozzi

TREASURY: Paolo Gabellini

STORIA DELL'IMPRESA:

Gruppo SGR, nato a Rimini nel 1956, opera nei settori dell'Energia e dell'Efficienza Energetica. Ha consolidato la sua presenza nazionale e internazionale grazie a tecnologie avanzate e servizi integrati per il risparmio energetico. Con "SGR Efficienza Energetica", promuove sostenibilità, green economy ed efficientamento in linea con gli obiettivi ESG. Da sempre al servizio delle comunità, segue un percorso di sviluppo basato su sostenibilità, economia circolare e transizione energetica.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

- Acquisizioni aziendali
- Fusioni aziendali
- Aumenti di capitale

FATTURATO '23:
453M

FATTURATO '24:
760M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



#guandongitalia

GUANDONG ITALIA SRL

SITO WEB: www.guandong.eu

CEO: Carlo Giovanardi

CFO: Tiziana Maraschiello

TREASURY: Alessandra Zivoli

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 2007 dagli imprenditori Edoardo Elmi e Alberto Vincenzi, Guandong Italia commercializza, in tutta Europa, prodotti innovativi per la stampa digitale e la comunicazione visiva.

Nel 2023, raggiunti gli 85 anni di età, i soci decidono, per garantire la continuità d'impresa a tutti i dipendenti, di vendere la maggioranza delle quote a un'affermata azienda mantovana, la Giovanardi, che condivide la stessa volontà dei fondatori di porre le persone al centro di ogni azione.

Guandong si conferma un marchio molto conosciuto nel settore della stampa digitale e un'azienda con un'importante affidabilità creditizia grazie al costante rispetto degli impegni finanziari e commerciali.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

9M

FATTURATO '24:

7,1M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



HILTI ITALIA SPA

SITO WEB: www.hilti.it

CEO: Alessandro Savino

CFO: Graziano Melchiorre

TREASURY: Alessio Radice

STORIA DELL'IMPRESA:

Hilti è stata fondata e ha attualmente sede a Schaan, in Liechtenstein.

Il nostro team globale lavora e contribuisce a rendere il mondo delle costruzioni più produttivo, sicuro e sostenibile, grazie anche alla nostra offerta di hardware, software e servizi. Hilti si posiziona come il partner ideale dei propri clienti per dare vita insieme ad applicazioni, progetti ed esperienze migliori. Ecco perché "Making construction better" è il nostro nuovo purpose.

Ci rapportiamo regolarmente con i cantieri senza altri intermediari. Intessiamo relazioni solide e fidate con i nostri clienti. Con il nostro modello di vendita diretta, ogni dipendente lavora direttamente insieme ai nostri clienti in tutto il mondo. La nostra forza vendita e i field engineer sono sempre a stretto contatto con il cantiere per proporre le soluzioni più adatte. Siamo a supporto dei nostri clienti sia online sia via telefono, oltre ad avere una rete di negozi Hilti in cui vendiamo i nostri prodotti e ci consultiamo con i clienti.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
352m

FATTURATO '24:
340M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

GRUPPO
INTERGEA
NORD EST

HOLDING INTERGEA NORD EST SRL

SITO WEB: www.gruppomove.it

CEO: Alberto Di Tanno

CFO: Marco Pesce

TREASURY: Alessandra Zivoli

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Intergea nasce nel 2003 a Torino e in breve si colloca tra i leader nazionali del settore della distribuzione automotive grazie a valori chiari: Professionalità, Meritocrazia, Autonomia, Passione oltre allo spirito imprenditoriale differenziando da subito le proprie attività in più settori, in particolare nei servizi. È così che nel 2008, Alberto Di Tanno, maggiore azionista, crea Nobis Compagnia di Assicurazioni e nel 2022 Autobro e LaCompriamoNoi, nuove frontiere digitali dell'automotive pronte ad espandersi nel Sud Europa a partire da store fisici già presenti nel nord Italia.

Intergea Network è l'ultimo progetto strategico nel settore della distribuzione automotive, ideato e sviluppato da Alberto Di Tanno nella convinzione che l'associazione di imprese e il legame concreto tra le stesse sia la scelta migliore per affrontare il futuro. Al centro rimangono i rapporti umani tra la proprietà, i propri collaboratori e i clienti, affiancati però da una struttura partner efficiente e funzionale.

Il network di Gruppo Intergea, sinonimo di affidabilità, trasparenza e qualità, ad oggi è presente in 11 regioni, 169 punti vendita, 362 centri assistenza ed è stato il primo gruppo in Italia nel triennio 2021-2023, ed il secondo nel 2024, per numero di auto vendute.

Dai dati di bilancio 2023 Gruppo Intergea si è posizionato al primo posto in Italia nel settore automotive per patrimonializzazione netta, al secondo posto per RAI e ROS (su fatturato) ed al terzo posto per fatturato.

Il valore della produzione 2024 si assesta a circa 1,5 miliardi.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

NO DATA

FATTURATO '24:

365M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



HTR BONIFICHE SRL

SITO WEB: www.gruppohtr.com

CEO: Enrico Piermattei

CFO: Matteo Bettoja

STORIA DELL'IMPRESA:

HTR Bonifiche ha raggiunto un traguardo importante quest'anno, celebrando 20 anni di successi nel settore delle bonifiche ambientali e della gestione dei rifiuti. È bello constatare quanto l'azienda si sia evoluta dal 2003: oggi HTR è sinonimo di affidabilità e solidità, un risultato fortemente voluto, che ci rende orgogliosi. La nostra cultura aziendale basata sulla qualità, l'integrità e la responsabilità sociale, ci ha permesso di lavorare con successo con una vasta gamma di clienti e di attrarre persone valide e competenti. Il 20° anniversario di HTR Bonifiche rappresenta una meta significativa non solo per l'azienda, ma anche per tutti coloro che hanno preso parte alla sua storia e che hanno contribuito alla sua crescita. In primo luogo, i ringraziamenti vanno alle persone, la nostra forza. L'attaccamento all'azienda e lo spirito di collaborazione sono di inestimabile valore. Grazie anche ai fornitori e professionisti, con cui negli anni abbiamo costruito rapporti di fiducia e solida collaborazione e, soprattutto, grazie per la stima che i nostri clienti ripongono in noi, siamo fieri di aver conquistato, giorno dopo giorno, la loro fiducia. Come obiettivo per il prossimo futuro ci impegniamo ad adottare un modello di crescita sempre più sostenibile, rivolgendo uno sguardo ai bisogni delle generazioni future, perché, la spinta verso la sostenibilità, sarà sempre il prerequisito fondante della nostra competitività. In conclusione, vogliamo considerare questo anniversario solo una tappa del percorso intrapreso, convinti che ve ne siano molte altre da raggiungere.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

48M

FATTURATO '24:

45M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

TREASURY:

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



HUBERGROUP ITALIA SPA

SITO WEB: www.hubergroup.com

CEO: Stefano Zuliani

CFO: Alessia Belluzzi

TREASURY: Francesco Cogo

STORIA DELL'IMPRESA:

Con oltre 250 anni di esperienza nel mondo dei colori, hubergroup è uno dei maggiori specialisti internazionali nel settore degli inchiostri da stampa. Hubergroup è uno dei leader internazionali per soluzioni e tecnologie relativi agli inchiostri da stampa, ai supporti di stampa e alle materie prime.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
136M

FATTURATO '24:
143M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



I.C.E.L. SCPA

SITO WEB: www.icelscpa.it

CEO: Andrea Babini

CFO: Stefania Petretti

TREASURY: Valentina Andolfi

STORIA DELL'IMPRESA:

ICEL ha iniziato il suo viaggio nel mondo della produzione cavi elettrici negli anni '50 come impresa privata, evolvendosi in cooperativa nel 1978 attraverso un dinamico "workers buyout". Oggi ICEL è un gruppo moderno e strutturato, posizionato tra i leader del settore dei cavi elettrici in Italia e in Europa. In ICEL, ci impegniamo costantemente nell'ottimizzazione dei processi lavorativi, garantendo elevati livelli di qualità nei nostri prodotti e servizi. L'innovazione è una costante, sempre nell'ambito di una filosofia aziendale che pone al centro il rispetto per il lavoro delle persone e la valorizzazione dei talenti. Siamo impegnati nella sicurezza, nella qualità e nella salvaguardia dell'ambiente, integrando questi valori in tutti i nostri processi e nella nostra organizzazione.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Acquisizione nel 2018 della società Alfa Trafili SRL

FATTURATO '23:

292M

FATTURATO '24:

307M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



I.CO.P. S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT

SITO WEB: www.icop.it

CEO: Piero Petrucco

CFO: Paolo Copetti

TREASURY: Michela Tam

STORIA DELL'IMPRESA:

ICOP, fondata nel 1920, è specializzata nell'ingegneria del sottosuolo. Operando in oltre 25 paesi, è leader in Italia e tra i principali operatori europei nel settore microtunnelling fornendo soluzioni ecocompatibili e a basso impatto. Fondazioni speciali, lavori marittimi, tra cui gli importanti progetti di sviluppo del porto di Trieste e Progetti PPP costituiscono le altre principali aree d'intervento. Con oltre 400 dipendenti ed un focus sui mercati con elevati standard tecnologici ICOP sta seguendo le principali tendenze infrastrutturali globali. La proprietà è detenuta dalla famiglia Petrucco (80,3%), Friulia (2,8%) e il mercato (16,8%) garantendo una solida struttura di governance.

QUOTATA:

Sì

BOND-MINIBOND:

Sì

PARTECIPATA FONDO:

Sì

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Apertura del capitale a socio di maggioranza esterno alla famiglia nel 2019

FATTURATO '23:

101M

FATTURATO '24:

200M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



IMAGE LINE SRL UNIPERSONALE

SITO WEB: www.imagelinenetwork.com

CEO: Valmori Ivano

CFO: Montanari Valentina

TREASURY: Montanari Valentina

STORIA DELL'IMPRESA:

Il 15 aprile 1988 nasce Image Line®. Nel 1989 viene installato il primo software: FitoGest®, banca dati dei prodotti per la difesa delle colture e nel 2000 pubblicato il primo motore di ricerca on line: Fitogest.com. Nel 2001 nasce la community di Image Line® con l'invio della prima Newsletter AgroNotizie® due anni dopo. Dal 2004 comincia la partnership con Veronafiore per Fieragricola e dal 2010 con FederUnacoma per l'evento EIMA International. Nel 2014 Image Line® è National Champion agli European Business Awards.

Dal 2015 AgroNotizie® è media partner del SIMA di Parigi e Macgest.com è media partner di Enovitis in Campo.

Nel 2015 Image Line® è partner della mostra #FoodPeople al Museo Nazionale della Scienza e Tecnologia "Leonardo da Vinci" e nasce AgrolInnovation Monitor in collaborazione con Nomisma per la ricerca su Internet e Agricoltura e su consulenti e digitale.

Nel 2017 parte AgrolInnovation EDU, il progetto per Istituti Agrari e Università in collaborazione con la Rete Nazionale degli Istituti Agrari e insieme all'Accademia dei Georgofili nasce AgrolInnovation Award, premio dedicato alle tesi di laurea più innovative. Lo stesso anno, Image Line® è riconosciuta PMI Innovativa.

Nel 2019 la Community raggiunge 200.000 iscritti e Image Line® viene premiata con l'Excelsa Romagna Award nelle categorie "Innovazione" e "Impegno sociale e culturale". Nel 2022 con PartecipAC e PartecipAC22, Image Line inaugura una serie di iniziative per la divulgazione dei temi relativi alla Politica Agricola Comune (Progetto co-finanziato dall'Unione Europea).

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

6M

FATTURATO '24:

4,21M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



INDUSTRIE TRATTAMENTI SPECIALI I.T.S. SRL

SITO WEB: www.its-italia.com

CEO: Marco Carniti

CFO: Luca Stombelli

TREASURY: Luca Stombelli

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1975, ITS Srl è oggi un'azienda leader nella pavimentazione industriale. Grazie a competenze certificate, investimenti in ricerca e aggiornamento professionale, offre un servizio completo dalla progettazione all'esecuzione. Partner di riferimento per i principali general contractor, utilizza tecnologie all'avanguardia per garantire i massimi standard di qualità. Con oltre 70 dipendenti, nel 2024 ha raggiunto un fatturato di circa 60 milioni di euro, consolidando la propria crescita e capacità operativa.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
65M

FATTURATO '24:
59M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



INRAIL S.P.A.

SITO WEB: www.inrail.it

CEO: Guido Porta

CFO: Guido Porta

TREASURY: Mattia Melchiori

STORIA DELL'IMPRESA:

InRail è un'Impresa Ferroviaria fondata nel 2009 e attiva, grazie al proprio Certificato di Sicurezza, su tutto il territorio italiano, sloveno, croato e francese.

Controllata, attraverso STR 2, dal Gruppo Autobrennero e da Tenor e partner delle Imprese Ferroviarie Rail Traction Company e Lokomotion, InRail fornisce servizi di trasporto per tutti i tipi di merci, come materie prime, rottami ferrosi, prodotti siderurgici, prodotti chimici, cereali, legname, auto e merci RID sia gas che liquidi.

L'Impresa opera in tutto il nord e centro Italia, svolgendo anche servizi verso il sud, ed è particolarmente attiva nei trasporti da e per la Francia, oltre che nelle connessioni con i Paesi dell'Europa orientale.

Con sede legale e amministrativa a Genova e sedi operative a Udine, Nova Gorica (Slovenia) e Zagabria (Croazia), InRail si avvale oggi di un organico di 246 dipendenti tra Istruttori accreditati per la formazione del Personale, agenti esperti per le attività di verifica tecnica, di condotta e di formazione treno, nonché una sala operativa multilingua incaricata di organizzare e presidiare il traffico che si interfaccia costantemente con le reti ferroviarie italiane ed estere, clienti, fornitori e altre Imprese Ferroviarie.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
55M

FATTURATO '24:
63M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



INTERPOLIMERI SPA

CEO: Claudio Gallo

CFO: Gianluca Barichello

TREASURY: Sara Vescovo

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1983, Interpolimeri è oggi leader europeo nel settore distribuzione di materie prime plastiche. La lunga durata dell'azienda, la presenza capillare sul territorio, l'attenzione al cliente e la capacità di innovazione sono sempre state tra i valori fondamentali dell'azienda. Noi di Interpolimeri ci impegniamo a fornire i nostri clienti con soluzioni innovative che soddisfano le loro esigenze specifiche con un portafoglio completo di materie prime - commodities, tecnopolimeri, elastomeri, masterbatch, beni riciclati e customized compounds.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
212M

FATTURATO '24:
217M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



IVAS INDUSTRIA VERNICI SPA

SITO WEB: www.gruppoivas.com

CEO: Filippo Colonna

CFO: Francesco Bellavista

TREASURY: Erman Ugolini

STORIA DELL'IMPRESA:

Nel 1953 da una piccola impresa di verniciatori, Ferruccio Colonna fonda IVAS, Impresa Verniciatori e Affini Sammaurese.

Nel 1957 inizia la produzione in proprio di pitture e vernici.

Nel 1967 viene costruito un nuovo complesso con fabbrica e uffici che diventeranno la sede attuale.

Nel 1971 Ivas diviene una Spa.

Nel 1979 è tra le prime aziende a lanciare il sistema di isolamento a cappotto, settore in cui è tutt'ora tra le leader del mercato.

Seguono negli anni nuove divisioni tra cui produzione di malte tecniche, di prodotti decorativi, di resine per pavimentazioni e recentemente di EPS.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

85M

FATTURATO '24:

45M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



JOINFRUIT SOC.CONS A R.L.

SITO WEB: www.joinfruit.com

CEO: Eraldo Barale

CFO: Bruno Sacchi

TREASURY: Bruno Sacchi

STORIA DELL'IMPRESA:

Joinfruit, nata nel 2016 dall'amicizia di Eraldo Barale e Michele Ponso, unisce 250 soci e produce 90.000 tonnellate di frutta e verdura in 8 stabilimenti. Attiva su ambiente e territorio e valore delle persone, è fondatrice della rete "La Grande Bellezza Italiana" (2018), collabora col FAI (2020), lancia filiera corta con Food Locker (2021), spremute HPP e ricerca su agricoltura simbiotica (2022), confetture INCLUSIVE (2023), agricoltura sociale in carcere e progetto AI per qualità frutti in campo (2024).

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
64M

FATTURATO '24:
61M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



KOLINPHARMA S.P.A

SITO WEB: www.kolinpharma.com

CEO: Massimo Mantella

CFO: Rita Paola Petrelli

TREASURY: Rita Paola Petrelli

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 2013, KOLINPHARMA® Spa, è una PMI Innovativa operante nel settore nutraceutico, con una precedente presenza sul mercato EGM di Borsa Italiana. Oggi la maggioranza della società è detenuta dalla Fondatrice e Presidente Rita Paola Petrelli, mentre un fondo di Private Equity Italiano detiene la minoranza. I prodotti della Società sono integratori nutraceutici innovativi certificati e brevettati, realizzati con materie prime innovative e di eccellente qualità con lo scopo di affiancare le terapie nell'area Neurologica, Osteo-articolare, Urologica, Ginecologica e Immunologica. Tutti i prodotti presenti in portafoglio sono commercializzati a marchio proprio attraverso una rete di circa 100 IMS.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
Sì

PARTECIPATA FONDO:
Sì

FATTURATO '23:
19M

FATTURATO '24:
19,3M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LA FOTOCROMO EMILIANA S.r.l.

LA FOTOCROMO EMILIANA

SITO WEB: www.fotocromo.it

CEO: Famiglia Paladin

CFO: Andrea Paladin

TREASURY: Andrea Paladin

STORIA DELL'IMPRESA:

Ci occupiamo di pre-stampa e stampa su supporti cartacei per editoria scolastica e packaging.

L'anno di fondazione di Fotocromo è stato il 1966 per un'idea di Roberto Paladini a cui poi si è affiancata la moglie Luisa che ha sempre avuto ottime competenze personali direzionali e ha dato la prima chiave di svolta imprenditoriale alla realtà artigianale iniziale.

Successivamente poi nel corso degli anni si sono aggiunti anche i figli Andrea, Francesco e Nicola coinvolti rispettivamente in area finanza, commerciale ed organizzazione aziendale direzionale.

Fotocromo nel corso degli anni ha sempre puntato ad acquisizione di nuovi macchinari per mantenere l'azienda all'avanguardia.

Tali investimenti, quasi sproporzionati rispetto al fatturato, ma da sempre sostenibili finanziariamente, hanno portato ad avere una realtà molto moderna e affidabile per i propri clienti altamente fidelizzati che si è dotata di uno stabilimento di 8.000 metri quadri coperti e un impianto fotovoltaico da 506 kw in parziale scambio sul posto di energia elettrica.

Dal 2021 siamo diventati produttori di libri, mediante la partnership diretta con un'azienda acquisita dalla famiglia Paladini: La Nuova Legatoria

Infine siamo molto attenti agli aspetti ambientali di sostenibilità e già da qualche anno abbiamo ottenuto anche la certificazione carbon foot print oltreché la ISO14001

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

6M

FATTURATO '24:

6,42M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LABORATORI BIOKYMA SRL

SITO WEB: www.biokyma.com

CEO: Luca Cornioli

CFO: Alberto Maggi

TREASURY: Alberto Maggi

STORIA DELL'IMPRESA:

Laboratori Biokyma Srl produce e distribuisce da oltre 30 anni prodotti naturali di alta qualità. Specializzata nella lavorazione di piante officinali selezionate, garantisce processi certificati e una filiera trasparente. Grazie a tecnologie avanzate, realizza tisane, estratti e integratori. La sua missione è promuovere il benessere attraverso la fitoterapia, coniugando tradizione e innovazione nel rispetto della natura.

QUOTATA: | **BOND-MINIBOND:** | **PARTECIPATA FONDO:**

FATTURATO '23:
9M

FATTURATO '24:
8M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LAGHEZZA SPA

SITO WEB: www.laghezza.com

CEO: Alessandro Laghezza

CFO: Rossetti Luciana

TREASURY: Dott. Ricciardi Federica

STORIA DELL'IMPRESA:

Laghezza SpA è una Società italiana indipendente, partner di riferimento in ambito doganale e logistico per le Aziende che operano nei mercati internazionali. Leader nel settore della consulenza e dell'assistenza doganale in Italia, Laghezza SpA offre soluzioni altamente professionali grazie ad un'efficiente combinazione tra esperienza, competenze, digitalizzazione dei processi e presenza sul territorio nazionale.

L'Azienda completa la propria offerta con la Divisione logistica, che dispone di ampie aree retroportuali con depositi doganali e la Divisione trasporti, che offre la gestione completa di ogni tipologia di merce.

QUOTATA: NO

BOND-MINIBOND: NO

PARTECIPATA FONDO: NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Costruzione capannone terreno di proprietà

FATTURATO '23: 51M

FATTURATO '24:

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LAPI GROUP SPA

SITO WEB: www.lapigroup.com

CEO: Francesco Lapi

CFO: Paolo Matteini

TREASURY: Francesco Droandi

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Lapi ha origine nel 1951, quando i signori Francesco, Mario e Dino fondarono la "Figli di Guido Lapi", incorporando l'attività di commercio di prodotti chimici "Lapi e Pescini", avviata dal padre negli anni '30. Dalla sua nascita ad oggi l'azienda familiare delle origini è cresciuta e si è trasformata fino a dar vita al moderno Gruppo industriale.

Nei suoi oltre 70 anni di attività, il Gruppo ha avuto modo di espandersi, migliorarsi e rimanere al passo coi tempi, diversificandosi e specializzandosi in molti settori diversi, a partire dall'industria chimica conciaria, ma non solo.

Lapi Group oggi è una realtà articolata in due grandi rami operativi, l'area chimico-commerciale e l'area industriale, entrambe coordinate dalla holding Lapi Group.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Acquisizione Junca' Gelatines SA a novembre 2021

FATTURATO '23:

2M

FATTURATO '24:

1,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LEDOGA S.R.L.

SITO WEB: www.silvateam.it

CEO: Massimiliano Bonzo

CFO: Giorgio Fantino

TREASURY: Alessandro Falzone

STORIA DELL'IMPRESA:

Ledoga S.r.l., parte del Gruppo Silvateam, è leader mondiale nella produzione di estratti naturali e sostenibili per i settori conciario, enologico e alimentare. Fondata nel 1868 e con un fatturato superiore a 85 milioni di euro, l'azienda piemontese produce oltre 8.000 tonnellate di tannino di castagno all'anno, utilizzando solo acqua calda nell'estrazione.

Ledoga promuove l'economia circolare trasformando il legno esausto derivante dall'estrazione del tannino in risorse 100% sostenibili, quali il pellet Bruciabene. Inoltre, gli investimenti in R&S permettono di espandere il business verso nuovi settori, come la nutrizione animale e la nutraceutica.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
93M

FATTURATO '24:
87M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



LORENZO CECCATO S.P.A.

SITO WEB: www.gruppoceccato.com

CEO: Ceccato Giuseppe

CFO: Girardello Silvia

STORIA DELL'IMPRESA:

Lorenzo Ceccato Spa è la Holding del Gruppo Ceccato attivo nel settore Automotive. Si occupa di direzione, coordinamento e controllo delle società partecipate e di gestione e locazione di immobili in proprietà e in leasing, all'avanguardia e nell'acquisizione di marchi prestigiosi del settore. Un elemento distintivo dell'azienda è il suo profondo legame con il territorio.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MADI VENTURA S.P.A.

SITO WEB: www.madiventura.it

CEO: Giovanni Calvini

CFO: Laura Dellepiane

TREASURY: Ernesto Tognocchi

STORIA DELL'IMPRESA:

Società nata nel 1999 dalla fusione di due storiche aziende operanti nel mondo della frutta secca, la Madi e la Ventura. In questi 25 anni la Società ha avuto una crescita costante fino ad arrivare a essere leader italiana nel proprio settore.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
128M

FATTURATO '24:
150M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

5/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MALETTI SPA

SITO WEB: www.maletti.it

CEO: Danilo Maletti

CFO: Luigi Puccio

TREASURY: Simona Iaccheri

STORIA DELL'IMPRESA:

Maletti nasce nel 1936 da un'iniziativa di Guerrino Maletti, padre dell'attuale Presidente – Danilo – e del Vicepresidente, Guido. In questi anni Maletti ha saputo innovare profondamente l'arredo per salone da parrucchiere a livello mondiale, diventando il punto di riferimento per l'intero settore. Un lungo percorso iniziato negli anni Trenta del Novecento che ha avuto diversi momenti di grande impulso fino a consacrare Maletti come leader mondiale del proprio mercato. Oggi il gruppo Maletti ha a portafoglio linee di arredamento per parrucchiere disegnate dai più grandi designer del mondo come Philippe Starck, Claudio Silvestrin, Borek Sipek, Ross Lovegrove, Didier Gomez, Christophe Pillet, Matta & Varaschin, Stefano e Elisa Giovannoni e altri ancora.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
SI

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
17M

FATTURATO '24:
17M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MANGIMI LIVERINI SPA

SITO WEB: www.liverini.it

CEO: Filippo Liverini

CFO: Michele Liverini

STORIA DELL'IMPRESA:

Dal 1969, la Mangimi Liverini S.p.A., situata a Telesse Terme (BN), produce alimenti per animali da reddito offrendo una vasta gamma di prodotti innovativi dedicati agli allevamenti ed alle rivendite. L'azienda si dedica alla nutrizione animale nel rispetto della natura, nella consapevolezza di quanto sia importante garantire ai consumatori la qualità e la sicurezza di ciò che, quotidianamente, trovano sulla tavola nel rispetto del marchio aziendale registrato "Sano, Sicuro e Sostenibile". Forte del legame con il territorio, l'Azienda è attivamente coinvolta in eventi di filiera, sportivi e socio-culturali, valorizzando i criteri ESG.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
57M

FATTURATO '24:
54,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

2/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

MIII
MANTERO

MANTERO SETA SPA

SITO WEB: www.mantero.com

CEO: Simone Mercuri

CFO: Simone Mercuri

TREASURY: Alice Visconti

STORIA DELL'IMPRESA:

Mantero Seta S.p.A. è un'azienda tessile a conduzione familiare, fondata a Como da Riccardo Mantero nel 1902, si occupa della produzione e distribuzione di tessuti e accessori tessili per uomo e donna e i prodotti vantano l'indicazione di provenienza Made in Italy. La clientela è internazionale e comprende le principali case del lusso e della moda. E' un'azienda leader di mercato, moderna, integrata e con una solida struttura manageriale; vanta un importante know-how industriale, di design, nei processi di stampa e tessitura delle fibre nobili e un'elevata personalizzazione dei prodotti.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Acquisizione 70% Maglificio per un investimento di 3.6M. Attraverso l'integrazione di Mantero Seta e Maglificio Ites, miriamo a lanciare una nuova offerta di prodotti in maglia, combinando l'expertise tessile e la cultura distintiva di Mantero con la tradizione e la specializzazione di Ites nella maglieria.

Questo nuovo offering sarà indirizzato ai marchi e ai clienti nel settore del lusso, comprendendo maglieria per donna e uomo, oltre a accessori assortiti.

FATTURATO '23:

102M

FATTURATO '24:

85M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MARKAS SRL

SITO WEB: www.markas.com

CEO: Christoph Kasslatter

CFO: Robert De Biasi

TREASURY: Mattia Melchiori

STORIA DELL'IMPRESA:

Azienda di servizi a conduzione familiare, Markas è nata a Bolzano nel 1985 ed è presente oggi in tre paesi: Italia, Austria e Germania. quasi 40 anni rappresenta un riferimento nazionale per i servizi di pulizia professionale e ristorazione in ambito socio-sanitario e annovera tra i suoi clienti ospedali, case di riposo, ma anche scuole, università, aziende e hotel in tutta Italia. Oltre ai servizi Clean e Food, che insieme producono quasi il 90% del fatturato dell'azienda, Markas offre un pacchetto di servizi che comprende le divisioni: - Housekeeping nata per soddisfare le esigenze del mondo dell'hotellerie, - Facility che offre una gamma di servizi per la manutenzione delle strutture e Logistics & Care dedicata al trasporto intraospedaliero e all'assistenza dei pazienti. L'azienda si avvale di più di 12.000 collaboratori e ha chiuso il 2024 con un fatturato globale superiore ai 400 milioni di euro.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
299M

FATTURATO '24:
310M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MAYERMOOVER SRL

SITO WEB: www.mayermoover.com

CEO: Dafne Russo

CFO: Vittorio Umberto Morandin

TREASURY: Vittorio Umberto Morandin

STORIA DELL'IMPRESA:

Mayermoover nasce nel luglio 2022 dall'esperienza di un'imprenditrice con due generazioni nel settore dei contenitori industriali e di un imprenditore con trent'anni nelle forniture industriali, specializzato in stoccaggio, movimentazione, arredo, utensili, abbigliamento da lavoro, DPI e sicurezza.

Ci proponiamo come punto di riferimento per gli uffici acquisti, garantendo forniture di qualsiasi quantitativo, qualità elevata, tempi certi e integrità del marchio. Offriamo un servizio completo con un unico referente per consulenza tecnica, fatturazione e customer service.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
2M

FATTURATO '24:
2,1M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



MECC.AL SRL

SITO WEB: www.meccal.com

CEO: Stefano Paci

CFO: Sabina Sanchini

TREASURY: Sabina Sanchini

STORIA DELL'IMPRESA:

Mecc.Al progetta e produce un'ampia gamma di dissipatori di calore in alluminio e supporti meccanici per l'industria elettronica: estrusi, saldati, assemblati ad alte prestazioni, sistemi a clips, con alette resinare, cold plate con inserti in rame ed il suo brevettato PROFILMECC. Mecc.Al, da sempre innova e precorre i tempi alla continua ricerca di nuove tecnologie all'avanguardia, per fornire la migliore soluzione di dissipazione termica possibile.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
73M

FATTURATO '24:
55M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

The logo for Mia S.p.A. features the word "Mia" in a large, bold, blue sans-serif font, followed by "S.p.A." in a smaller, blue sans-serif font.

MIA SPA GRUPPO CORNAGLIA

SITO WEB: www.cornagliagroup.com

CEO: Pier Mario Cornaglia

CFO: Tommaso Cornaglia

TREASURY: Rosanna Ricca

STORIA DELL'IMPRESA:

Mia è la holding del gruppo Cornaglia che ha una storia centenaria. La Cornaglia è nata a Torino il 16/11/1916 ed oggi sta vivendo il passaggio dalla terza alla quarta generazione. E' un gruppo Mutinazionale, partner per il settore automotive in costante evoluzione. Fornisce componenti per veicoli, fuoristrada, autovetture mezzi medi e pesanti. Attualmente ha 5 plant in Italia, ed è presente in polonia/turchia/india/romania/brasilie/canada/cina. Si occupa di stampaggio metallo, plastica, e filtrazione. Grazie il suo centro ricerche riesce a supportare i clienti nella ricerca di nuovi prodotti che permettano di ottemperare alle nuove richieste di sostenibilità.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
2M

FATTURATO '24:
1,6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MINORONZONI SRL

SITO WEB: www.minoronzonicompany.com

CEO: Ronzoni Maria Sole

CFO: Terranova Agrippino

STORIA DELL'IMPRESA:

MINORONZONI SRL nasce nel 1978 per opera di Giacomo Ronzoni come importante partner di aziende top nel settore della moda.

L'azienda sviluppa e produce per conto terzi cinture in pelle e accessori per abbigliamento. In seguito al suo successo, l'azienda ha sviluppato un marchio di proprietà, TOSCA BLU, per la commercializzazione di borse e scarpe per il mondo femminile, al quale si è recentemente aggiunto il marchio LE PANDORINE.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
42M

FATTURATO '24:
39,4M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

MIRIADE

MIRIADE S.P.A.

SITO WEB: www.miriade.com

CEO: Gregorio Galiano

CFO: Maurizio Amendola

TREASURY: Gianluca Mellone

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1997, Miriade ha sempre creduto nel potere di raccontare storie uniche attraverso i suoi accessori. Da oltre vent'anni, la nostra missione è quella di creare una collezione di accessori femminili che uniscano eleganza, glamour e accessibilità. Ogni donna merita di sentirsi speciale, e per questo ci impegniamo a offrire una selezione di brand esclusivi che riflettano e valorizzino la sua unicità. Con marchi iconici come Miriade, Byblos e Valentino, ogni nostro accessorio è il risultato di un perfetto equilibrio tra innovazione, tradizione e comfort.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
111M

FATTURATO '24:
120M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

MONDOKART
COM

MONDOKART RACING SPA

SITO WEB: www.mondokart.com

CEO: Simone Colombo

CFO: Gianluca Francesconi

TREASURY: Alessandro Silei

STORIA DELL'IMPRESA:

Mondokart Racing S.p.A è un'azienda con un marchio storico, fondata dai Fratelli Lidonnici negli anni '80 e rilevata nel 2013 da Simone Colombo, attuale proprietario e AD, che l'ha trasformata da negozio fisico ad e-commerce del karting.

Mondokart diventa una società per azioni (SPA) all'inizio del 2022.

Negli anni ha acquisito alcuni marchi, tra cui Top-Kart, storico marchio di telai che ha "lanciato" nel motorsport numerosi piloti di F1.

Attuale Leader nella distribuzione mondiale di ricambi e accessori per il Karting, soddisfa il "kartista" a 360° e 365 giorni all'anno. Dal 2021 Mondokart Racing S.p.A. è title sponsor dei Campionati mondiali di Karting FIA (The Federation Internationale de l'Automobile) e dei Campionati europei di Karting FIA.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
13M

FATTURATO '24:
13,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MONTANARI & GRUZZA SPA

SITO WEB: www.montanari-gruzza.it

CEO: Arnaldo Gruzza

CFO: Massimo Cigarini

TREASURY: Massimo Cigarini

STORIA DELL'IMPRESA:

Radici solide, visione innovativa. La nostra storia nasce a Sant'Ilario d'Enza, lungo la Via Emilia, nel cuore di un territorio in cui tradizione e innovazione si intrecciano da secoli. Fin dalle origini, abbiamo costruito la nostra identità su valori di eccellenza, responsabilità e legame con il territorio.

La nostra attività affonda le radici nel mondo del Parmigiano Reggiano, dove esperienza e ingegno si tramandano di generazione in generazione. Crediamo nel valore della biodiversità e investiamo in razze bovine autoctone – Vacca Rossa Reggiana, Bruna Alpina e Bianca Modenese – per garantire un latte dalle qualità uniche, capace di dare vita a un formaggio di straordinaria ricchezza aromatica.

Abbiamo scelto di puntare sulla produzione biologica, sviluppando una filiera completa che include una stalla dedicata sull'Appennino parmense e un caseificio a pochi chilometri di distanza. Gestiamo direttamente la raccolta della panna affiorata nei caseifici del Parmigiano Reggiano, garantendone qualità e freschezza senza intermediari.

Siamo custodi di una tradizione secolare, ma con uno sguardo sempre rivolto al futuro.

La nostra solidità finanziaria e la nostra affidabilità sono il frutto di una gestione responsabile, basata su valori di sostenibilità, innovazione e rispetto per l'ambiente. Questo riconoscimento testimonia il nostro impegno nel coniugare storia e progresso, eccellenza e visione.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

120M

FATTURATO '24:

162M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MORETTI SPA

SITO WEB: www.morettispa.com

CEO: Filippo Fabbrini

CFO: Maurizio Cartocci

TREASURY: Alessandro Silei

STORIA DELL'IMPRESA:

Moretti SpA si occupa di dispositivi medici, ausili per l'home care e la mobilità, antidecubito, misuratori di pressione, elettromedicali, diagnostica, mobilio, monouso e sterilizzazione, strumentario chirurgico e di emergenza. Oggi può vantare quasi 50 anni di storia, un organico di oltre 65 dipendenti ed una rete commerciale di oltre 25 agenti attiva sull'intero territorio nazionale.

La sede aziendale di Cavriglia si estende su una superficie complessiva di 31.000 metri quadri, con un magazzino che registra ogni anno oltre due milioni di movimentazioni, che riguardano più di 5.000 articoli.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

29M

FATTURATO '24:

32M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



Selezioniamo bevande
dal 1948.

MOSER S.R.L.

SITO WEB: www.mosersrl.it

CEO: Alessandro Moser

CFO: Silvia Moser

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1948 a Pieve di Cadore, la Moser S.r.l. ha saputo trasformare le difficoltà del dopoguerra in un'opportunità di crescita. Grazie alla visione di Andrea Moser, l'attività nata dalla vendita di vino sfuso è divenuta un punto di riferimento per l'intera provincia. Con l'espansione da Tai di Cadore a Cortina e Sedico, l'azienda è oggi leader nella distribuzione di bevande nel Bellunese e oltre. Questo riconoscimento celebra una storia di passione, impegno e innovazione nel settore.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

16M

FATTURATO '24:

17M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



MULTITRAX

SITO WEB: www.multitrax.it

CEO: Alberto Maggi

CFO: Alberto Maggi

TREASURY: Alberto Maggi

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1996 a Cremona, Multitrax è un punto di riferimento in Italia nel settore dei rimorchi e semirimorchi grazie all'esperienza internazionale e al costante orientamento verso i valori di innovazione e sostenibilità.

L'azienda opera attraverso quattro Divisioni: Vendita di veicoli nuovi e usati, Noleggio, con una flotta di oltre 150 mezzi, Ricambi, con un ampio stock in pronta consegna, e Agricoltura, per la logistica agricola e del biogas.

Multitrax è importatrice esclusiva per l'Italia dei marchi Feldbinder (dal 1996), D-TEC (dal 2007), Kraker (dal 2009) e Burgers (dal 2013).

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

12M

FATTURATO '24:

13,78M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



NORDOVEST SPA

CEO: Mellano Valentina

CFO: Durando Alessandro

TREASURY: Durando Alessandro

STORIA DELL'IMPRESA:

Una delle maggiori aziende nel campo delle spedizioni e della logistica internazionale, NordOvest assicura un vero Global Service. Nord Ovest è il primo spedizioniere italiano ad aver ottenuto l'autorizzazione ad operare nell'ambito Fast Corridor per le operazioni di trasporto dai principali terminal portuali liguri fino al deposito di temporanea custodia dell'azienda. Nel gestire in maniera personalizzata i trasporti nazionali e internazionali via terra, via aerea e via mare, NordOvest assicura al cliente il massimo vantaggio in termini di tempi e costi, garantendo un servizio puntuale e affidabile ed un accompagnamento costante in ogni momento della spedizione, dalla consulenza doganale allo stoccaggio, dall'assistenza logistica al trasporto vero e proprio.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
42M

FATTURATO '24:
49M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

TREASURY:

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ODORIZZI SRL

SITO WEB: www.odorizzi.pro

CEO: Odorizzi Giovanni

CFO: Odorizzi Giovanni

STORIA DELL'IMPRESA:

Alla soglia dei 100 anni, un'azienda che trova nella famiglia il motore e il custode di valori, indispensabili per trovare le chiavi di un futuro, in un mercato sempre più articolato e complesso. Nel 2018, grazie a relazioni molto forti è tra i promotori della prima Rete di Imprese nel settore ortofrutticolo.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
10M

FATTURATO '24:
10,2M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



OMNIAIMPIANTI SRL

SITO WEB: www.omniaimpianti.it

CEO: Sergio Caltagirone

CFO: Sergio Caltagirone

STORIA DELL'IMPRESA:

Omniaimpianti nasce da un progetto di fine anni '90 tra i due attuali soci Sergio e Andrea. Si occupa di impianti elettrici in generale con specializzazione su impianti tecnologici ad uso residenziale: impianti video-citofonici, cancelli automatici, di videosorveglianza, antennistica, illuminazione ed impianti elettrici civili. Il nostro business si rivolge in particolare verso una tipologia di clientela residenziale, il cliente tipo è il condominio e gli studi di amministrazione condominiale, i gruppi immobiliari e di gestione. L'area di attività è prevalentemente sul territorio di Milano, provincia e limitrofi. Vantiamo un'esperienza di oltre quarant'anni di attività svolta nel Settore, un' eccellente competenza tecnica specialistica dei nostri addetti e la capacità di intervenire sui guasti, in tempi rapidi con personale tecnico specializzato. 60 addetti tra reparto amministrativo e tecnico, un parco composto da 40 officine mobili completo di attrezzature e materiali. La reperibilità h24 /365 gg all'anno.

QUOTATA:

BOND-MINIBOND:

PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:
6,3M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ORION SRL

SITO WEB: www.orion-srl.it

CEO: Solmi Stefano

CFO: Patrizia Cielo

STORIA DELL'IMPRESA:

QUOTATA: NO	BOND-MINIBOND: NO	PARTECIPATA FONDO: Sì
-----------------------	-----------------------------	---------------------------------

FATTURATO '23: 30M	FATTURATO '24: 32M
------------------------------	------------------------------

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ORIZZONTI HOLDING SPA

SITO WEB: www.orizzontiholding.it

CEO: Costantino Di Carlo

CFO: Rossella Sarno

TREASURY: Carmine Verde

STORIA DELL'IMPRESA:

OH S.p.A., holding del Gruppo ORIZZONTI operante nel territorio lucano-campano, controlla le aziende a presidio delle diverse aree di business quali il "business distributivo" con GDA S.p.A., il "business produttivo" con DI CARLO S.r.l., il "business immobiliare" con SINERFIN S.p.A. offrendo servizi di amministrazione, pianificazione e controllo, tesoreria, gestione risorse umane, servizi tecnici e informatici.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:
472,2M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



P.A.C. SPA

SITO WEB: www.pacspa.it

CEO: Gianmarco Farise'

CFO: Parolini Lucia

STORIA DELL'IMPRESA:

PAC è stata costituita nel 1969, nel 1981 diviene SPA con azioni suddivise equamente tra i fratelli Mario e Riccardo Parolini.

Tra le attività, opere di costruzione e ristrutturazione di impianti idroelettrici, le opere stradali, l'edilizia civile e industriale, le opere di difesa e sistemazione idraulica, gli acquedotti e le opere nel sottosuolo.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
83M

FATTURATO '24:
107M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PAMA S.P.A.

SITO WEB: www.pamamachinetools.com

CEO: Alessandro Batisti

CFO: Luca Zanella

TREASURY: Elena Pedrotti

STORIA DELL'IMPRESA:

PAMA SPA, fondata nel 1926, ha sede a Rovereto (TN), e detiene uno stabilimento produttivo a Castelmella (BS).

È un importante player a livello mondiale nello sviluppo e nella produzione di grandi macchine utensili, destinate a settori strategici: energia, movimento terra, navale, aerospace, ferroviario etc.

Dal 2001 in poi la società ha dato il via alla propria internazionalizzazione con l'apertura di società commerciali e di assistenza tecnica in Cina, Germania, Francia, Russia, USA, Brasile e India e nel 2010 si è deciso di realizzare a Shanghai un sito produttivo. Dal 1 febbraio 2023 il 100% delle azioni di PAMA sono detenute da Nidec Corporation, azienda giapponese produttrice di materiale elettrico, quotata alla prima sezione della Borsa di Tokyo che fa parte dell'indice Topix 100.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
144M

FATTURATO '24:
116M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

2/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PANINI S.P.A

SITO WEB: www.paninigroup.com

CEO: Aldo Hugo Sallustro

CFO: Giorgio Alberto Aravecchia

TREASURY: Fabrizio Masinelli

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Panini, con sede a Modena (Italia) e filiali in Europa, USA e America Latina, è leader mondiale nel settore delle figurine adesive, delle trading card, nella pubblicazione e distribuzione esclusiva di fumetti, riviste per ragazzi e manga in Europa e America Latina. Panini è attiva con progetti nel settore digitale, oltre che nell'implementazione di attività promozionali, a livello internazionale.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
209M

FATTURATO '24:

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PIETRO CARNAGHI S.P.A.

SITO WEB: www.pietrocarnaghi.it

CEO: Giuliano Radice

CFO: Davide Goglio

STORIA DELL'IMPRESA:

L'azienda Pietro Carnaghi, fondata nel 1922, è oggi un leader mondiale nella produzione di torni verticali di grosse dimensioni ed offre, oltre ai macchinari, anche le sofisticate tecnologie di lavorazione che contribuiscono nella risoluzione di tutti i problemi produttivi del Cliente.

Importante caratteristica della visione dell'Azienda è l'orientamento al cliente, supportato ed implementato da una struttura organizzativa dinamica e reattiva.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
71M

FATTURATO '24:
80M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PIETRO GALLIANI S.P.A.

SITO WEB: www.pietrogalliani.com

CEO: Marco Galliani

CFO: Stefano La Malva

TREASURY: Stefano La Malva

STORIA DELL'IMPRESA:

PIETRO GALLIANI SPA 120 ANNI DI STORIA INDUSTRIALE

Fondata nel 1899 l'azienda è cresciuta tra tradizione e innovazione, tecnologia e valore umano, radicamento nel territorio e visione globale: un intreccio solido di esperienza e imprenditorialità che si concretizza nell'impegno di un'azienda leader nel mercato globale, sempre pronta a compiere un passo in più verso il miglioramento e il superamento delle aspettative. Oggi, Pietro Galliani Spa può contare su un organico di oltre 50 collaboratori suddivisi tra i suoi due stabilimenti produttivi di Vergato e Grizzana Morandi, con un fatturato in costante crescita, che riflette l'ampliamento dei mercati e delle applicazioni che l'azienda sta sviluppando negli ultimi anni. Questo pone Pietro Galliani Spa sempre all'avanguardia nella ricerca e nello sviluppo di nuove soluzioni per i suoi clienti.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
43M

FATTURATO '24:
63M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PMP PRO-MEC SPA

SITO WEB: www.pmp-industries.com

CEO: Luigino Pozzo

CFO: Alessandro Marzocco

TREASURY: Alessandro Marzocco

STORIA DELL'IMPRESA:

PMP è specializzato nella progettazione, industrializzazione e produzione di sistemi di trasmissione meccanica a trazione idraulica od elettrica per macchine industriali. Grazie ad importanti investimenti nella ricerca, l'azienda ha sviluppato il progetto "Integra", ovvero sistemi di trasmissione digitali intelligenti, in grado di fornire all'utilizzatore tutte le informazioni del mezzo che sta guidando ed è diventato punto di riferimento internazionale e leader di applicazione nel suo settore, sviluppando un forte marchio internazionale, e una importante verticalizzazione produttiva.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
SI

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
98M

FATTURATO '24:
82M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PORTOMOTORI SPA

SITO WEB: www.portomotori.it

CEO: Andrea Zuin

CFO: Michele Martinelli

STORIA DELL'IMPRESA:

Da 60 anni siamo un punto di riferimento nel settore automobilistico, offrendo ai nostri clienti un servizio attento e professionale. Nata nel 1965 come piccola officina meccanica, Portomotori è cresciuta fino a diventare concessionaria ufficiale e centro assistenza, rappresentando 6 brand con 5 sedi tra Veneto e Friuli. La nostra mission è offrire un'esperienza di mobilità completa, con soluzioni su misura e un team di oltre 90 professionisti pronti ad accompagnare i clienti in ogni viaggio.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
35M

FATTURATO '24:
46M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

6/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PROGER SPA

SITO WEB: www.proger.it

CEO: Marco Lombardi

CFO: Marco Lombardi

TREASURY: Laura Florio

STORIA DELL'IMPRESA:

Proger nasce nel 1983 a Pescara come evoluzione di uno Studio Professionale di Ingegneria, che operava in Abruzzo dal 1951. Il 2012 è la data dell'avvio ufficiale di una nuova fase della vita di Proger, che vede protagonista, insieme all'Ing. Umberto Sgambati quale storico riferimento della società, anche l'Ing. Marco Lombardi, manager di successo cresciuto all'interno di Proger. Il 2013 segna l'ingresso nei mercati esteri ed in particolare nel middle-Est con l'acquisizione, in Arabia Saudita, di due importanti commesse di progettazione e trasferimento tecnologico per oltre 400 milioni di dollari, Cliente Ministero degli Interni del Regno Saudita. Oggi Proger è una consolidata realtà internazionale (con sedi in Arabia Saudita, Egitto, Algeria, Congo, Romania, Iraq, Kazakhstan, Tunisia) di progettazione integrata per la gestione di progetti complessi nei diversi settori, dalle Infrastrutture strategiche alla Sanità, dall'Oil&Gas alla Green Energy, dalla Integrated Security alle Smart Technologies e IA. Tra i principali clienti annovera Autostrade per l'Italia, Tecne, Eni, Terna, Total, Italferr, RFI, Webuid, Anas, Invitalia, Enel, Vestas e NW Storm. È la prima società di ingegneria no-captive in Italia ed è entrata stabilmente nella Top 100 delle società internazionali. «Il nostro è un modello di crescita fondato sulla competenza delle nostre risorse e sulle intuizioni del management che vengono ben supportate dal sistema finanziario con un affidamento di oltre 160 mln ed un Rating pubblico certificato A2.2 ed un Rating ESGe A».

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
187M

FATTURATO '24:
235,9M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



PUCCI SRL

SITO WEB: www.pucci.it

TREASURY: Davide Graceffa

STORIA DELL'IMPRESA:

Pucci Srl opera prevalentemente nel comparto delle conserve in olio a marchio. L'attività trae origine dal 1932 ed ha ottenuto il riconoscimento del prestigioso "Marchio Storico di interesse Nazionale". I marchi principali sono Pucci, Berni e Louit Frères, che interessano oltre 1.000 referenze. L'azienda ha sede a Lugo (RA), dove si sviluppa su oltre 33.000 mq suddivisi in due stabilimenti. Gli impianti sono articolati in 4 linee di produzione. I dipendenti complessivi ammontano ad oltre 60 persone

La società è presente all'estero in oltre 50 paesi. La Pucci srl con il marchio CONDIRISO è leader e primo produttore nazionale nel segmento delle insalate per riso.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

nel 2013 acquisizione importante dei marchi berni, condiriso e louit freres che ci hanno permesso di raddoppiare il fatturato aziendale.

FATTURATO '23:

39M

FATTURATO '24:

29,75M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

5/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



RACCORTUBI S.P.A.

SITO WEB: www.raccortubi.com

CEO: Marco Pollastrini

CFO: Francesca Santini

TREASURY: Sonia Porta

STORIA DELL'IMPRESA:

Con più di 75 anni di storia, Raccortubi Group è leader globale nella fornitura di materiali piping in acciaio inossidabile e leghe speciali per settori Oil&Gas, industria chimica e petrolchimica, cantieri navali, impianti di produzione energia, ecc.

Raccortubi vanta una rete di distribuzione capillare a livello mondiale e la produzione integrata di raccordi a saldare, sita a Piacenza, unendo l'esperienza tecnica del produttore e la flessibilità tipica del fornitore. Dal 2023 è parte del Gruppo CTA, nuovo polo industriale italiano con presenza internazionale, leader di settore.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

42M

FATTURATO '24:

45,09M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

TREASURY:

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



RAIN SPA

SITO WEB: www.rain.it

CEO: Anna Stiatti

CFO: Anna Stiatti

TREASURY: Federica Marchetto

STORIA DELL'IMPRESA:

Rain SpA è nata nel 1968 dalla creatività e capacità imprenditoriale sviluppate nel settore degli impianti di irrigazione dell'Ing. Vittorio Stiatti. L'impresa aveva in origine un'impostazione commerciale che nel tempo si è evoluta. La seconda generazione della famiglia con Anna, Alberto e Matteo ha impresso una decisa svolta, puntando sul manifatturiero consapevole. L'azienda ha maturato una crescente consapevolezza del legame col territorio e una conseguente valorizzazione delle sue risorse, anche grazie a nuove partnership. Ne sono esempi l'impegno per il basso impatto ambientale della produzione e il risparmio elettrico. Circa un terzo dell'attuale consumo di energia viene coperto dal fotovoltaico e diventerà presto oltre il 60%. Rain limita anche il consumo di acqua ottimizzando tutte le fasi produttive grazie all'AI. Si producono impianti di irrigazione nella convinzione che la sostenibilità, a lungo termine, sia anche profittevole. Rain lavora al costante miglioramento del suo operato curando l'intera filiera produttiva, l'incentivazione del personale, la soddisfazione dei clienti, la scelta dei fornitori e il rispetto dell'ambiente. Va sottolineato che tutti i macchinari sono stati rinnovati per essere pienamente a norma e sempre sicuri per il personale. Rain ha moltiplicato le sue dimensioni e il suo fatturato passando da un organico di sole 6 persone delle origini alle circa 50 di oggi. Anche i brevetti depositati si sono moltiplicati. Ma forse il più grande motivo di soddisfazione per l'impresa è la grande fedeltà dei suoi clienti nel tempo. Un risultato che non si improvvisa ma si costruisce giorno dopo giorno.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
14M

FATTURATO '24:
14,9M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



RAMET SRL

SITO WEB: www.ramet.eu

CEO: Antonio Magnante

CFO: Graziano Melchiorre

TREASURY: Alessio Radice

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1975 dai fratelli Antonio e Anna Magnante l'azienda cresce di anno in anno consolidando la propria esperienza nel settore dei metalli non ferrosi e specificamente del bronzo e delle sue leghe.

Nel tempo Ramet si è accreditata presso i propri clienti (tra cui spiccano tutti i leader di mercato attivi nel campo dei motoriduttori e delle valvole per la nautica) come una delle aziende più solide e affidabili del settore, pronta a rispondere ad ogni esigenza.

Qualità e affidabilità e innovazione sono da sempre cardini della nostra filosofia. Affidabilità certificata da 40 anni di lavoro nel corso dei quali la crescita è stata costante tradotti nella conquista, mantenimento e consolidazione di una posizione di tutto rispetto nel mercato delle leghe di bronzo.

Nel corso del 2016 è entrata in funzione una nuova linea di produzione, due nuovi forni completamente automatizzati e in grado di soddisfare una produzione di bronzo vicina alle 50 tonnellate al giorno.

Nel 2023 la linea è stata rinnovata nella parte del bruciatore per rendere possibile la standardizzazione del processo e il monitoraggio dei dati di consumo e di efficienza. Ramet, pioniera nell'utilizzo dell'ossigeno nella combustione, è stata tra le prime fonderie a dotarsi di impianti di aspirazione e prosegue in questa attitudine esplorando ampiamente il mondo dell'automazione con attenzione e sensibilità all'ambiente. Ramet si è dotata di tutte le infrastrutture necessarie per contenere l'impatto ambientale della lavorazione del bronzo e favorire il maggior comfort lavorativo possibile.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

24M

FATTURATO '24:

26,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



RENOVALO S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT

SITO WEB: www.renovalo.it

CEO: Cilli Guerino

CFO: Borgese Mauro

STORIA DELL'IMPRESA:

Renovalo S.p.A. nasce nel 2008 come Imprendiroma da professionisti con background differenti, accomunati da valori di rispetto e attenzione alla clientela privata. Nel 2024, grazie alla crescita su scala nazionale, la denominazione diventa Renovalo S.p.A.. L'azienda risponde alle esigenze di innovazione e transizione ecologica con materiali certificati CAM e soluzioni sostenibili, offrendo servizi tecnici e finanziari di alto profilo, senza mai rinunciare alla ricerca costante e all'eccellenza progettuale.

QUOTATA:

Sì

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

FATTURATO '23:

114M

FATTURATO '24:

40M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



RIGAMONTI SALUMIFICIO S.P.A.

SITO WEB: www.rigamontisalumificio.it

CEO: Palladi Claudio

CFO: Copes Alessia

STORIA DELL'IMPRESA:

È una storia imprenditoriale e familiare di successo lunga più di un secolo e che ha attraversato più generazioni quella di Rigamonti. Un'avventura iniziata nei primi anni del Novecento nel centro storico di Sondrio: era il 1913 quando Francesco Rigamonti decise di aprire un laboratorio con annessa macelleria-salumeria in cui seguendo i segreti delle antiche ricette tramandate a livello locale cominciò a preparare la bresaola, un prodotto che allora come oggi è un simbolo della Valtellina. La passione, la dedizione e la cura con cui veniva preparato questo prodotto prelibato fecero sì che in pochi anni la bresaola Rigamonti diventasse famosa anche al di fuori della Valtellina. Ma il vero punto di svolta fu nel 1928, quando in pieno periodo post-bellico il salumificio partecipò alla Grande Fiera Campionaria di Milano. L'evento, che ebbe un notevole successo, fu il primo grande passo verso la commercializzazione su larga scala della bresaola che finalmente conquistò la visibilità che meritava nel panorama internazionale. L'impegno, gli sforzi e la costante dedizione del suo fondatore furono così premiati e i clienti crebbero a tal punto che alla fine degli anni '50, Giovanni ed Emilio Rigamonti, subentrati al padre nella gestione dell'attività, decisero di aprire il primo stabilimento produttivo, oggi sede della società, a Montagna in Valtellina. Successivamente sono stati avviati altri due impianti, a Poggiridenti negli anni 70 e a Mazzo in Valtellina nel 1986. Oggi Rigamonti, che dal 2010, fa parte del Gruppo brasiliano JBS (primo produttore di proteine animali mondiale) è leader nella produzione di bresaola e continua, per vocazione, a guardare al futuro, investendo costantemente nella qualità e nell'innovazione della gamma dei suoi salumi.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
155M

FATTURATO '24:
158M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



THE GLOBAL SOLUTION
FOR PIPES AND COATINGS

RIVECO GENERALSIDER S.P.A.

SITO WEB: www.rivecogeneralsider.it

CEO: Graziano Serra

STORIA DELL'IMPRESA:

Siamo l'espressione, nonché naturale evoluzione, delle esperienze e sinergie maturate da 3 aziende operanti da sessant'anni nel settore delle condotte in acciaio al carbonio e dei rivestimenti anticorrosivi.

Siamo divenuti un gruppo industriale di riferimento nel settore fortemente specializzato nella fornitura di tubi, in ambito energetico ed infrastrutturale, con una particolare vocazione alla Qualità.

Siamo presenti nel mercato nazionale e internazionale, attraverso le principali aziende europee di trasporto e distribuzione del gas, e alla capacità di delocalizzare gli impianti produttivi.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
50M

FATTURATO '24:

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

4/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

6/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



S.EC.AM. S.P.A.

SITO WEB: www.secam.net

CEO: Nicola Perregrini

CFO: Andrea Portolani

TREASURY: Gianni Zona

STORIA DELL'IMPRESA:

Secam Spa (acronimo di Società per l'Ecologia e l'Ambiente) è una società per azioni a capitale interamente pubblico, detenuto dai 77 comuni della provincia di Sondrio, dalle cinque Comunità Montane e dall'Amministrazione Provinciale di Sondrio che opera nel settore del Servizio Idrico Integrato, dei Rifiuti e nella produzione di energia elettrica da fonti pulite e rinnovabili. Costituita nel 1995.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
64M

FATTURATO '24:
70M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



SACMI

SITO WEB: www.secam.net

STORIA DELL'IMPRESA:

SACMI nasce nel 1919 ad Imola per iniziativa di 9 giovani meccanici e fabbri. Oggi è leader internazionale nell'impiantistica industriale con un forte posizionamento nei settori della Ceramica, del Packaging e dell'Automotive. La casa madre, SACMI Imola, è il cuore tecnologico e produttivo del Gruppo e sede di tutte le attività strategiche legate all'Innovazione e alla Ricerca di nuovi prodotti, servizi e processi produttivi. Continui investimenti in Ricerca e Sviluppo consentono a SACMI di proporre al mercato il miglior stato dell'arte delle tecnologie, lavorando al fianco del cliente per sviluppare prodotti e processi sempre più efficienti, competitivi e sostenibili

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
969M

FATTURATO '24:
1800M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SANICO SRL

SITO WEB: www.sanicare.it

CEO: Sergio Crespi

CFO: Manuel Vino

TREASURY: Laura Fellina

STORIA DELL'IMPRESA:

Sanico è nata 61 anni fa collocandosi nel settore della Salute e della Bellezza tramite la fornitura di prodotti, idee e soluzioni di alta qualità alle farmacie e parafarmacie, alle ortopedie e sanitarie. Fondata dalla famiglia Zhabjaku, che tuttora la gestisce e amministra con solerzia e professionalità, nasce con solo tre prodotti e 12 agenti che coprivano le farmacie in tutta Italia. Nel 2024 Sanico ha distribuito 25 linee di prodotto, 2.000 referenze/articoli, ha avuto tra diretti e indiretti più di 8.000 clienti esportando in più di 30 Paesi esteri, una rete vendita di 70 agenti, 30 dipendenti e un EBITDA di 2.100.000 euro. Il Budget 2025 prevede inoltre un fatturato in crescendo grazie ad un progetto iniziato nel 2024 quando è entrato un Direttore Generale per industrializzare maggiormente l'azienda implementando un modello di crescita sostenibile fedele a tradizioni e valori aziendali che prevede Codice Etico, 231 e ESG, attenti all'impatto ambientale, sociale e di governance. In Sanico da oltre 60 anni, contribuiamo al benessere, alla salute e alla bellezza delle persone, con soluzioni innovative e rispondendo alle necessità dei consumatori attraverso la ricerca e la distribuzione di una gamma diversificata di prodotti medicali e ortopedici all'avanguardia e di qualità, ispirati ai più elevati standard di sostenibilità e di qualità. Questo è ciò che ci ha reso leader in Italia nel servizio di foratura auricolare, autentico fiore all'occhiello, venduti nelle farmacie di tutta Italia.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
14M

FATTURATO '24:
14,5M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SANREMO COFFEE MACHINES SRL

SITO WEB: www.sanremomachines.com

CEO: Carlo de Sordi

CFO: Marco Sartori

TREASURY: Marco Sartori

STORIA DELL'IMPRESA:

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
Sì

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Apertura del capitale a socio di maggioranza esterno alla famiglia nel 2019

FATTURATO '23:
33M

FATTURATO '24:
36,37M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SANT'ORSOLA SCA

SITO WEB: www.santorsola.com

CEO: Silvio Bertoldi

CFO: Michele Plancher

STORIA DELL'IMPRESA:

Siamo un'organizzazione di produttori specializzati nella coltivazione di piccoli frutti (mirtilli, lamponi), fragole e ciliegie. La nostra storia parte nei primi anni '70 a Sant'Orsola Terme, in Trentino, dall'intuito e dagli sforzi di 15 giovani piccoli produttori, veri e propri pionieri nel settore dei piccoli frutti. Negli anni, siamo cresciuti fino a diventare il riferimento italiano per i piccoli frutti, grazie alla preziosa attività del nostro reparto Ricerca & Sviluppo, e al lavoro attento e generoso di oltre 800 produttori in tutta Italia.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
95M

FATTURATO '24:
86M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SEI DUE SEI SRL

SITO WEB: www.jamesross.it

CEO: Gianluca Marzano

STORIA DELL'IMPRESA:

La nostra avventura imprenditoriale inizia nel 1998 con la fondazione di Sei Due Sei, nata dal desiderio di due amici di lavorare insieme. Partendo da una linea di soli 12 articoli, James Ross Collection è diventata un'azienda leader nel settore. Il nostro successo si basa sul fattore umano, privilegiando valori come amicizia, impegno e responsabilità verso clienti e fornitori. Vogliamo continuare su questa strada, convinti che la storia di JRC sia ancora tutta da scrivere.

QUOTATA: | BOND-MINIBOND: | PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23: 51M | FATTURATO '24: 52M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SIDERALBA S.P.A.

SITO WEB: www.sideralba.it

CEO: Luigi Rapullino

CFO: Daniele Palombi

TREASURY: Marco Napolano / Andrea Sole

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1993 a Caivano (Napoli), Sideralba è diventata subito leader in Italia nella lavorazione del coil zincato per l'edilizia e l'agricoltura. Oggi è sinonimo di qualità, innovazione e affidabilità, con 4 siti produttivi in Italia e Tunisia. La sua leadership nel fornire acciaio di alta qualità a diversi settori dimostra l'impegno costante e l'orgoglio nel plasmare il futuro dell'acciaio, rimanendo all'avanguardia nel settore metallurgico.

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

sì

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Deliberato nel 2025 Progetto di Sviluppo Invitalia per € 37.000.000 di investimenti

FATTURATO '23:

278m

FATTURATO '24:

245M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SMS ENGINEERING

SITO WEB: www.smsengineering.it

CEO: Francesco Castagna

CFO: Massimiliano Canestro

TREASURY: Massimiliano Canestro

STORIA DELL'IMPRESA:

La SMS Engineering è la piccola impresa più innovativa d'Italia oltre 30 premi di Innovazione ed Eccellenza in 27 anni di attività. La SMS Engineering è una Software House ed un System Integrator nata dall'idea di tre studenti della Facoltà di Ingegneria di Napoli Federico II a cui negli anni si sono aggiunti alcuni colleghi di studio come collaboratori e una brillante dottoressa in matematica come socio. La SMS Engineering è l'unica azienda Italiana Premiata da due Presidenti della Repubblica per l'Innovazione. HQ a Napoli e sedi a Milano, Roma, Firenze e Londra. Enterprise Value € 9.000.000

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
5M

FATTURATO '24:
5,76M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SPACE LOGISTIC SRL SOCIETÀ BENEFIT

SITO WEB: www.space-logistic.com

CEO: Massimo Tona

CFO: Sandro Favero

TREASURY: Marta Ceraso

STORIA DELL'IMPRESA:

La Space Logistic Srl è una azienda di trasporto e logistica costituita il 25 settembre 2017. La crescita trova fondamento in primis sulle esperienze del management che conosce il settore con profondità storica, affiancato da una squadra affiatata di collaboratori esperti nel trasporto industriale. ORGANIZZIAMO, CONNETTIAMO, MOVIMENTIAMO. Forniamo servizi di logistica, trasporto merci, deposito e magazzino. Ogni flusso di trasporto è progettato in modo personalizzato, sulle necessità di ogni singolo cliente.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
27M

FATTURATO '24:
30M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

2/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SPIGA S.R.L.

SITO WEB: www.impresaspiga.it

STORIA DELL'IMPRESA:

Spiga Srl è specializzata dal 1982 nell'esecuzione di opere idraulico/forestali, di ingegneria ambientale, strade, fognature, acquedotti, lavori marittimi, demolizioni e movimento terra. Dal 2013 si è focalizzata nella produzione e commercializzazione di conglomerati bituminosi e nella realizzazione di pavimentazioni stradali e autostradali. Dispone di 2 impianti per la produzione di asfalto da 250 e 280 t/h e un vasto parco macchine di ultima generazione.

L'azienda è presente con un due Branch in Albania e Montenegro dove ha realizzato e sta realizzando lavori per conto dell'EU.

QUOTATA: | BOND-MINIBOND: | PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23: 15M | FATTURATO '24: 17,6M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SUINCOM SPA

SITO WEB: www.suincom.it

CEO: Roberto Agnani

CFO: Sergio Giusti

TREASURY: Gianni Zona

STORIA DELL'IMPRESA:

Fondata nel 1996 da un gruppo di manager con grande esperienza nel settore carni, Suincom S.p.A. rappresenta una realtà leader nella lavorazione di carne suina per la produzione di prosciutti crudi, cotti, speck ecc.. Dal 2007 Suincom ha avviato il controllo della filiera dei prosciutti crudi e, nel 2011, ha acquisito uno stabilimento di stagionatura ("ROYAL PROSCIUTTI SRL") dando vita ad un primario Gruppo alimentare nel settore delle carni e salumi.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
247M

FATTURATO '24:
222M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

5/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SUPERCENTRO SPA

SITO WEB: www.supercentro.it

STORIA DELL'IMPRESA:

QUOTATA: NO	BOND-MINIBOND: NO	PARTECIPATA FONDO: NO
-----------------------	-----------------------------	---------------------------------

FATTURATO '23: 151M	FATTURATO '24: 36,6M
-------------------------------	--------------------------------

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



SUSA S.P.A.

SITO WEB: www.susa.it

CEO: Flavio Cecchetti

CFO: Enrichetta Passeri

STORIA DELL'IMPRESA:

La nostra azienda nasce a Perugia nel 1953, con l'obiettivo di diventare un attore importante nel settore dell'autrasporto. Nel corso degli anni l'evoluzione dell'Azienda ha interessato in particolar modo il comparto dell'AUTOMOTIVE (distribuzione/logistica di ricambi) sino a diventarne uno degli attori principali, del comparto B2B e della logistica per la maggioranza dei settori industriali, aggiungendo poi anche i servizi di FTL e Import/Export da e per l'Europa. In 70 anni di attività abbiamo conosciuto una crescita costante, sia in termini di fatturato che di struttura organizzativa.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
217M

FATTURATO '24:
230M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TAMOIL ITALIA SPA

SITO WEB: www.tamoil.it

STORIA DELL'IMPRESA:

Tamoil Italia SpA fa parte del gruppo olandese Oilinvest, una compagnia petrolifera fondata nel 1988, operante in Italia, Germania, Svizzera, Spagna e Paesi Bassi. L'impegno di Tamoil è lavorare con fonti energetiche tradizionali per tracciare nuove strade nel campo delle energie rinnovabili.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
6395M

FATTURATO '24:
6500M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TARROS S.P.A.

SITO WEB: www.tarros.it

CEO: Danilo Ricci

CFO: Eugenio Manzone

TREASURY: Gianfranco Pietrobono

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Tarros, che opera nel settore della logistica, attraverso il suo network offre un servizio personalizzato al Cliente e dal 1828 costruisce il proprio sviluppo sull'innovazione, la passione e il rispetto del territorio in cui operano le sue società. Ogni giorno grazie al lavoro dei suoi 680 dipendenti, collega le diverse sponde del Mediterraneo, 16 paesi, 31 porti e oltre 500 milioni di abitanti offrendo un sistema efficiente e modulare in tutte le fasi del trasporto "door to door".

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
123M

FATTURATO '24:
176,58M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

5/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TECHPOL - S.R.L.

SITO WEB: www.tech-pol.com

CEO: Maurizio Romagnoli

CFO: Giorgio Levi

TREASURY: Giorgio Levi

STORIA DELL'IMPRESA:

La Techpol Srl con 40 anni di esperienza è Leader nella Progettazione e nello Stampaggio ad Iniezione di Materiali Termoplastici di componenti per impieghi nel settore Automotive, Elettrotecnico, Fitness e altri. Grazie ai continui investimenti nell'Innovazione, nella Ricerca & Sviluppo e nella Valorizzazione dei propri collaboratori, ha dato il via nel corso degli anni ad un processo produttivo sempre più tecnologico e di alta precisione diventando nel 1996 fornitrice OEM del gruppo Audi-Volkswagen. Un'evoluzione radicale che ha permesso il consolidarsi di un rapporto di collaborazione con le principali case automobilistiche Europee ed Extra Europee. L'azienda si avvale di un Sistema Di Gestione Integrato Qualità-Ambiente conforme alle norme UNI EN ISO 9001:2008, ISO/TS 16949:2009, ISO 14001:2004 e QSB richiesto dalla General Motors. Il know-how maturato negli anni ha permesso all'azienda di distinguersi sul mercato, mantenendo i più alti Standard qualitativi e tecnologici. Competenza Affidabilità Efficacia Flessibilità Disponibilità Elevata Produttività posizionano l'azienda tra le prime fornitrici delle più importanti Case Automobilistiche mondiali.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
27M

FATTURATO '24:
30M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TECNOSTAMPA SRL

SITO WEB: www.printing.piginigroup.com

CEO: Giuseppe Casali

STORIA DELL'IMPRESA:

Tecnostampa srl nasce nel 1973 per volontà di don Lamberto Pignini; svolgerà le sue prime attività di stampa di prodotti editoriali per le scuole di formazione professionale per i relativi corsi da lui stesso ideati. Successivamente, a metà degli anni '70, la società sarà a servizio della casa editrice ELI, fondata dallo stesso don Pignini, per la realizzazione di libri di testo in lingua inglese per le scuole elementari e medie, servendo contemporaneamente le industrie del territorio, in forte espansione in quegli anni. Oggi, con i suoi stabilimenti di Loreto e Trevi, Bologna e Boca occupa circa 350 collaboratori ed è un polo grafico specializzato nella stampa in piano, rotativa e digitale; realizza volumi d'arte, fotografici, scolastici, riviste e materiale per la comunicazione di vario tipo come cataloghi di moda, arredamento, industria e GDO. Attualmente Tecnostampa serve il mercato italiano, europeo e statunitense.
<https://printing.piginigroup.com/tecnologie/>

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
44M

FATTURATO '24:
41,26M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

2/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TERMIDRA SNC

SITO WEB: www.termidra.it

CEO: Torchio Pietro

STORIA DELL'IMPRESA:

Nel 1977 nasce a Brescia, dai fratelli Torchio Pietro e Fulvio l'impresa artigiana Termidra specializzata in impianti idraulici. Qualche anno dopo, l'intuizione dei fratelli Torchio porta alla diversificazione delle attività, affiancando la prima esposizione di arredobagno e creando la nuova Termidra2. Oggi il gruppo Termidra conta circa 40 addetti formati e certificati ed offre la propria competenza nella realizzazione di Impianti idraulici sia industriali che residenziali. Un'impresa familiare gestita da quasi 50 anni dai Fratelli Torchio, che oggi con la seconda generazione è al servizio delle migliori aziende Bresciane.

QUOTATA: | **BOND-MINIBOND:** | **PARTECIPATA FONDO:**

FATTURATO '23: | **FATTURATO '24:**

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TESSITURA SERICA AM TABORELLI SRL

SITO WEB: www.tessiturataborelli.it

CEO: Taborelli Andrea / Taborelli Filippo Arturo

CFO: Pieretti Riccardo

STORIA DELL'IMPRESA:

Nata nel 1895, Taborelli ha attraversato epoche e confini, rivoluzioni ed evoluzioni, trasformandosi da tessitura serica locale a moderno gruppo industriale. Oggi siamo una tra le più grandi realtà produttive europee nel settore dell'abbigliamento femminile. Al centro delle nostre scelte c'è sempre il cliente: intorno ad esso abbiamo cucito una serie di servizi su misura, caratterizzati da velocità, creatività, qualità. Attualmente l'azienda è amministrata dai cugini Andrea e Filippo Taborelli, bisnipoti del fondatore Ambrogio. Le quote dell'azienda sono interamente detenute dalla famiglia Taborelli.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
33M

FATTURATO '24:
29,7M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



TOYO EUROPE SRL

CEO: Fabio e Luigi Puccio

STORIA DELL'IMPRESA:

Appartenente al Gruppo Toyo con sede in Giappone, l'azienda commercializza presse totalmente elettriche per lo stampaggio di materie plastiche

QUOTATA: | BOND-MINIBOND: | PARTECIPATA FONDO:

FATTURATO '23:
35M

FATTURATO '24:
35M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

2/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...
STAY TUNED

Valuety
Dai valore
alla tua affidabilità



TRUCK ITALIA SPA

SITO WEB: www.truckitalia.com

CEO: Matteo Taverni

CFO: Roberto Menichetti

TREASURY: Roberto Menichetti

STORIA DELL'IMPRESA:

Il Gruppo Truck Italia, nato a metà degli anni '80 dal suo fondatore Giuliano Taverni, è un insieme di aziende leader nella commercializzazione, noleggio e assistenza di veicoli commerciali, veicoli industriali, macchine movimento terra ed autovetture. Una realtà consolidata, che è presente sul territorio nazionale da oltre 40 anni, in Toscana, Emilia Romagna e Liguria. Il Gruppo Truck Italia è concessionaria ufficiale di vendita e assistenza per vari marchi, solo per menzionare i principali, Mercedes-Benz e Renault. Le nostre aziende nel 2024 hanno fatturato 156 milioni di euro con circa 200 dipendenti e collaboratori.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
128M

FATTURATO '24:
156M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

4/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TURBOTECNICA SPA

SITO WEB: www.turbotecnica.it

CEO: Giancarla Millefanti

CFO: Cristina Favron

TREASURY: Andrea Paladin

STORIA DELL'IMPRESA:

Turbotecnica è un'azienda con sede a Legnano (MI) fondata nel 1985 e attiva nel settore della progettazione e produzione di impianti di granigliatura per il trattamento di superfici metalliche. Nei suoi quasi 40 anni di attività la società ha installato più di 2000 impianti in oltre 50 paesi, con una quota di export superiore al 70%.

Il piano di espansione, concluso nel 2021, ha portato a raddoppiare l'area produttiva che ora si basa su oltre 9.000 m² di area coperta all'interno del quale lavorano ogni giorno più di 35 persone.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
9M

FATTURATO '24:
2M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



TUVIA ITALIA SPA

SITO WEB: www.tuviaitalia.com

CEO: G. Nazzari

CFO: G. Nazzari

TREASURY: Giuseppe Francesco Pustorino

STORIA DELL'IMPRESA:

Tuvia Italia nasce nel 1986 con lo scopo di supportare le aziende italiane nel processo di internazionalizzazione. Nel 2017 Tuvia Italia entra a far parte del gruppo Kerry Logistics, uno dei maggiori operatori logistici asiatici e tra i primi 10 al mondo. Oggi Tuvia riveste un carattere internazionale capace di soddisfare le esigenze dei propri clienti nella varie tipologie di trasporto.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
43M

FATTURATO '24:
48,76M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



UBROKER S.P.A.

SITO WEB: a.sidoti@ubroker.it

CEO: Angelo Sidoti

CFO: Angelo Sidoti

TREASURY: Alessia Vettorello

STORIA DELL'IMPRESA:

Ubroker, nasce nel 2014, è un fornitore di energia elettrica e gas naturale che si pone sul mercato come unico interlocutore di servizi energetici, con un modello di business di successo fortemente digitale e "disruptive", nel settore della power industry. Un business model scalabile e replicabile sui mercati domestici ed internazionali, anche con nuovi prodotti e servizi di base. La uBroker negli anni ha diversificato la medesima attività con vari modelli di business ampliando il gruppo con altre società controllate. Nel 2020 nasce Prime Power, la società di trading che funge da utente del dispacciamento e canale di approvvigionamento energetico. Nel 2023 nasce Smart Energy quale società con il medesimo oggetto sociale ma operante nel settore attraverso canali distributivi diversi. Nel 2024 nasce Reset con l'obiettivo di aggredire il mercato con canali di vendita totalmente digitali e approvvigionamento green.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
77M

FATTURATO '24:
81M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



UMBRA GROUP S.P.A.

SITO WEB: www.umbragroup.com

CEO: Matteo Adolfo Notarangelo

CFO: Marco Cruciani

TREASURY: Tiziana Lolli

STORIA DELL'IMPRESA:

Umbracuscinetti S.p.A. nasce nel 1972 da una joint venture tra l'azienda italiana GEPI e l'azienda privata tedesca FAG Kugelfischer per la produzione di cuscinetti a sfera. Nel 1978 l'azienda inizia la produzione di viti a ricircolo di sfere per applicazioni aeronautiche. Nel corso della sua storia l'azienda è cresciuta grazie ad acquisizioni strategiche in Germania e negli Stati Uniti, oltre che in Italia: KUHN GmbH nel 1996, Umbracuscinetti Inc. nel 1999, PKE GmbH nel 2011, e Serms S.r.l. nel 2017. Nel 2018 la società ha acquisito Thomson Aerospace Defense (Linear Motion LLC USA) e AMCO S.r.l. e ha cambiato la propria ragione sociale in UMBRAGROUP S.p.A.. Nel 2023 vengono acquisite Co.Me.Ar., BSP ed ERA. Oggi UMBRAGROUP è un fornitore globale per il mercato aerospaziale, che produce viti a ricircolo di sfere ad alta precisione, componenti meccanici e mecatronici, servendo anche il settore industriale con la fornitura di sfere, viti a ricircolo di sfere, cuscinetti e attuatori che trovano applicazione in molteplici settori (es trasporti, macchine utensili, energia, sanità, nucleare, ecc).

QUOTATA:

NO

BOND-MINIBOND:

NO

PARTECIPATA FONDO:

NO

NOTE OPERAZIONE FINANZA STRAORDINARIA:

Operazioni M&A Anno 2023 Euro 22,9 milioni

FATTURATO '23:

152M

FATTURATO '24:

136M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



UNIFARM SPA

SITO WEB: www.unifarm.it

CEO: Claudio Occoffer

CFO: Marco Cazzanelli

TREASURY: Claudia Castelli

STORIA DELL'IMPRESA:

Unifarm nasce nel 1970 dalla volontà di un gruppo di farmacisti del Trentino -Alto Adige guidati dall'idea di creare una realtà che potesse sostenere la Farmacia indipendente negli anni futuri. Oggi il Gruppo Unifarm si aggregano e si riconoscono farmacisti di Trentino AA, Veneto, Sardegna e Liguria accomunati da valori condivisi, come cooperazione, interdipendenza ed innovazione e dalla mission di sostenere salute e benessere orientandosi alla centralità della persona. Più di 2000 farmacie servite, 41.000 referenze a magazzino, 50.000 km percorsi ogni giorno e 5 piattaforme logistiche situate a Trento, Bolzano, Padova, Cagliari e Genova. Questi sono alcuni dei numeri della distribuzione di Unifarm, core business del Gruppo. Dal 2005 Unifarm produce e distribuisce in tutte le farmacie italiane il latte per l'infanzia Neolatte, prodotto biologico, arricchito con fermenti lattici e acido arachidonico. In poco tempo Neolatte è diventato il latte in polvere più venduto nelle farmacie italiane (dato IQVIA dicembre 2023). Per offrire prodotti e servizi innovativi a tutela del benessere del cittadino è stata lanciata nel 2019 anche una linea di integratori alimentari, frutto della sinergia tra Unifarm e E-Pharma, azienda controllata da Unifarm, che dal 1993 produce prodotti farmaceutici e integratori alimentari per le maggiori aziende presenti sul mercato. Dal 2022 la private label si è ulteriormente allargata con il lancio di una nuova linea di prodotti cosmetici.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
392M

FATTURATO '24:
397M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

3/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

3/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



VALCOLATTE SPA

SITO WEB: www.valcolatte.it

CEO: Marco Fanzola

CFO: Panizzi Enzo

TREASURY: Badagnani Gianluca

STORIA DELL'IMPRESA:

VALCOLATTE SPA è un'azienda lattiero casearia sita a Pontenure. L'azienda lavora solo latte italiano, con una filiera controllata e garantita. Ogni giorno si lavorano 1.190.000 litri di latte (650.000 in Italia e 540.000 in Ungheria, dove è presente un altro impianto produttivo), destinati alla produzione di: mozzarella, ricotta e scamorza affumicata. Il gruppo conta più di 600 collaboratori, di cui circa 350 in Italia e si avvale di un laboratorio interno per il controllo qualità di tutti i prodotti. L'azienda è certificata BRC, IFS e HALAL. Valcolatte è un importante protagonista nel mercato dei formaggi freschi nel settore Ho.re.ca e dal 2018 è presente anche in Grande Distribuzione.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
218M

FATTURATO '24:
296M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



VECTOR SPA

SITO WEB: www.vectorspa.it

CEO: Andrea Butta'

CFO: Sara Salvalaglio

TREASURY: Paola Gioiggi

STORIA DELL'IMPRESA:

Vector Spa è una società Benefit di proprietà familiare e totalmente indipendente, specializzata nei Trasporti Internazionali dal 1978. L'azienda ha sede a Castellanza, una posizione strategica, a soli 20 minuti dall'aeroporto di Milano Malpensa e a poche ore dai principali porti italiani. Offre servizi per i trasporti aerei, marittimi, terrestri e ferroviari in export ed in import. In Italia rientra tra i TOP 10 agenti IATA, quale prima azienda totalmente Italiana, non multinazionale. Vector vuole essere all'avanguardia, non solo nel servizio offerto, ma soprattutto nel modo di gestire e concepire l'azienda. L'impegno quotidiano è volto alla cura e alla crescita del personale, alla valorizzazione delle differenze, all'empowerment femminile, alla tutela dell'ambiente, a lavorare nel rispetto delle norme di qualità e sicurezza, al sostegno alle associazioni giovanili, sportive, culturali e sociali presenti sul nostro territorio.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
59M

FATTURATO '24:
60,61M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità



ZAR FORMENTI SRL

SITO WEB: www.zar-formenti.com

CEO: Piero Formenti

CFO: Piero Formenti

TREASURY: Mara Garzini

STORIA DELL'IMPRESA:

ZAR Formenti dal 1979 produce imbarcazioni e natanti completamente made in Italy. Cantiere produttore tra i più distribuiti a livello mondiale nel proprio comparto. Il marchio ZAR Formenti è unanimemente riconosciuto al top di gamma nel settore per qualità, performance, design innovativo e lusso. Ogni anno partecipa alle principali Fiere Nautiche internazionali come ad esempio: Genova, Cannes, Fort Lauderdale, Miami, West Palm Beach, Düsseldorf, Dubai e molte altre minori o direttamente oppure attraverso la propria rete di concessionari mondiale.

QUOTATA:
NO

BOND-MINIBOND:
NO

PARTECIPATA FONDO:
NO

FATTURATO '23:
12M

FATTURATO '24:
10,79M

IMPRESA TOP PER PUNTUALITÀ BANCARIA 2024

SCORE CENTRALE RISCHI
DICEMBRE '24

1/10

SCORE MEDIO
ULTIMI 6 MESI

1/10

Coming
SOON...

STAY TUNED

Valuety

Dai valore
alla tua affidabilità

Acmi Award

Fondata nel 1974, ACMI – Associazione Credit Manager Italia – è il punto di riferimento per i professionisti della gestione del credito. Riunisce oltre 600 membri e promuove la cultura del credit management con formazione, networking e aggiornamento continuo. È membro della FECMA e riconosciuta dal Ministero dello Sviluppo Economico. Con eventi e gruppi di lavoro settoriali, ACMI supporta i professionisti nella gestione strategica del credito. Da oltre 50 anni, contribuisce alla crescita economica e alla diffusione delle best practice nel settore.

Da qualche anno, come associazione e in particolar modo per chi ne gestisce la delega (Giampiero Greco) è stato importante creare un evento di riconoscimento Awards sul credito che non desse premi o encomi alla singola persona o carriera, scelta sempre discutibile e opinabile, ma al Progetto. Per cui si è deciso di richiedere alla nostra base soci Acmi e non soci di presentare dei progetti sul credito realizzato, innovativi, vincenti, concreti, da descrivere in un format snello e in un layout predefinito. Così facendo abbiamo dato valore all'idee e ai risultati contenuti all'interno dei singoli progetti. Inoltre abbiamo voluto dare importanza alla base soci Young, creando una discriminante e due concorsi diversi, under 35 (Young) e over 35 (Senior).

Questo elemento è in continuità con quello che Acmi sta facendo per avvicinarsi ai giovani addetti del settore, come in progress in tutte le nostre docenze presso Sedi Universitarie.

I giovani addetti al Credito hanno bisogno, oltre al supporto universitario sulle hard skills fornito dagli studi universitari, di capire e approfondire il mondo del credito con tutte le dinamiche correlate. Inoltre quest'anno, con la partnership con MF, abbiamo voluto in questo Awards dare risalto anche e soprattutto ai progetti sul credito che hanno inglobato nel loro credit scoring o nella loro gestione l'utilizzo e la centralità dei dati rielaborati della Centrale Rischi clienti. Questo connubio servirà a fare cultura trasversale sul credito.

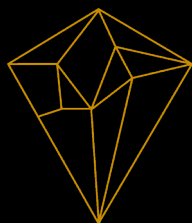
CONTATTI

Maria Silvestri, Presidente Acmi

Roberto Daverio, Segretario Generale Acmi

Greco Giampiero, Consigliere Acmi delegato al progetto Awards

Leonilda Mazzarella, Segretaria Acmi per il progetto Awards



Credit Reputation Award

ANNO 2024 - QUARTA EDIZIONE